



Годишен Самостоятелен Доклад

за дейността на
"Сирма Груп Холдинг" АД
за 2024 година

Съдържание

1/ИЗЯВЛЕНИЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД.....	III
2/ОРГАНИЗАЦИЯ И НАЧИН НА ПРЕДСТАВЯНЕ.....	IV
3/ ПОРТФЕЙЛ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД.....	VI
4/ СТРУКТУРА НА АКЦИОНЕРНИЯ КАПИТАЛ И ОРГАНИ НА УПРАВЛЕНИЕ	VII
4.1. Акционерна структура	VII
4.2. Органи на управление.....	IX
5/ СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД ПРЕЗ 2024 г.....	XIII
6/ РЕЗУЛТАТИ ПО СЕГМЕНТИ.....	XXIX
7/ ИНДИВИДУАЛНИ ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ.....	XXXIII
7.1. ПРИХОДИ.....	XXXIII
7.2. РАЗХОДИ	XXXIV
7.3. ФИНАНСОВИ ПРИХОДИ/РАЗХОДИ (НЕТНО).....	XXXIV
7.4. АКТИВИ	XXXIV
7.5. СОБСТВЕН КАПИТАЛ	XXXV
7.6. ПАСИВИ	XXXV
7.7. ПАРИЧНИ ПОТОЦИ.....	XXXVIII
7.8. ПОКАЗАТЕЛИ И КОЕФИЦИЕНТИ.....	XXXVIII
7.9 СДЕЛКИ СВЪРЗАНИ ЛИЦА	XXXIX
8/ ЕКОЛОГИЯ И ПЕРСОНАЛ	XL
8.1 ЕКОЛОГИЯ	XL
8.2 ПЕРСОНАЛ	XL
9/ РИСКОВИ ФАКТОРИ.....	XLI
9.1 Систематични рискове	XLI
9.1.1. Икономически растеж.....	XLI
9.1.2. Политически риск	XLI
9.1.4. Валутен риск	XLII
9.1.5. Лихвен риск.....	XLII
9.1.6. Ликвиден риск	XLIII
9.1.7. Инфлационен риск	XLIII
9.1.8. Риск от неблагоприятни промени в данъчните и други закони	XLIII
9.1.9. Риск от форсмажорни обстоятелства	XLIV
9.2. Несистематични рискове.....	XLIV
9.2.1. Отраслов риск.....	XLIV
9.2.2. Специфичен фирмен риск	XLIV
9.2.3. Операционен риск	XLIV
9.2.4. Защита на интелектуалната собственост.....	XLIV
9.2.5. Риск от сключване на сделки със свързани лица по цени, различни от пазарните	XLV
9.2.6. Риск от обезценка на активите на дружеството	XLV
9.3. Рискови фактори, характерни за акциите, предмет на борсова търговия	XLV
9.3.1. Ценови риск.....	XLV



9.3.2.	Ликвиден риск	XLVI
9.3.3.	Инфлационен риск.....	XLVI
9.3.4.	Риск от разводняване на стойността на акциите	XLVI
9.3.5.	Валутен риск	XLVI
9.3.6.	Липса на гаранция за изплащане на годишни дивиденди.....	XLVI
9.3.7.	Риск от промяна на данъчното облагане на инвестициите в ценни книжа	XLVI
9.3.8.	Рискови фактори, включени в регистрационния документ	XLVI
10/	ИНФОРМАЦИЯ ЗА СЪБИТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ С НЕОБИЧАЕН ЗА ДРУЖЕСТВОТО ХАРАКТЕР, ИМАЩИ СЪЩЕСТВЕНА ВЛИЯНИЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА МУ, И РЕАЛИЗИРАНИТЕ ОТ НЕГО ПРИХОДИ И ИЗВЪРШЕНИ РАЗХОДИ; ОЦЕНКА НА ВЛИЯНИЕТО ИМ ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ПРЕЗ ТЕКУЩАТА ГОДИНА.	XLVII
11/	ИНФОРМАЦИЯ ЗА СДЕЛКИ, ВОДЕНИ ИЗВЪНБАЛАНСОВО - ХАРАКТЕР И БИЗНЕС ЦЕЛ, ПОСОЧВАНЕ ФИНАНСОВОТО ВЪЗДЕЙСТВИЕ НА СДЕЛКИТЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА, АКО РИСКЪТ И ПОЛЗИТЕ ОТ ТЕЗИ СДЕЛКИ СА СЪЩЕСТВЕНИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО И АКО РАЗКРИВАНЕТО НА ТАЗИ ИНФОРМАЦИЯ Е СЪЩЕСТВЕНА ЗА ОЦЕНКАТА НА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО.....	XLVII
12/	АНАЛИЗ И ОЦЕНКА НА ПОЛИТИКАТА ОТНОСНО УПРАВЛЕНИЕТО НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ С ПОСОЧВАНЕ НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА ОБСЛУЖВАНЕ НА ЗАДЪЛЖЕНИЯТА, ЕВЕНТУАЛНИТЕ ЗАПЛАХИ И МЕРКИ, КОИТО ДРУЖЕСТВОТО Е ПРЕДПРИЕЛ ИЛИ ПРЕДСТОИ ДА ПРЕДПРИЕМЕ С ОГЛЕД ОТСТРАНЯВАНЕТО ИМ.....	XLVII
13/	ОЦЕНКА НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА РЕАЛИЗАЦИЯ НА ИНВЕСТИЦИОННИТЕ НАМЕРЕНИЯ С ПОСОЧВАНЕ НА РАЗМЕРА НА РАЗПОЛАГАЕМИТЕ СРЕДСТВА И ОТРАЗЯВАНЕ НА ВЪЗМОЖНИТЕ ПРОМЕНИ В СТРУКТУРАТА НА ФИНАНСИРАНЕ НА ТАЗИ ДЕЙНОСТ.	XLVIII
14/	ИНФОРМАЦИЯ ЗА НАСТЪПИЛИ ПРОМЕНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД В ОСНОВНИТЕ ПРИНЦИПИ ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО И НА НЕГОВАТА ИКОНОМИЧЕСКА ГРУПА.	XLVIII
15/	ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРИЛАГАНИТЕ ОТ ДРУЖЕСТВОТО В ПРОЦЕСА НА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ СИСТЕМА ЗА ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ И СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕ.....	XLVIII
16/	ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРОМЕНЕТЕ В УПРАВИТЕЛНИТЕ И НАДЗОРНИТЕ ОРГАНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ФИНАНСОВ ПЕРИОД.....	XLIX
17/	ИНФОРМАЦИЯ ЗА ИЗПОЛЗВАНЕТО НА СРЕДСТВАТА ОТ ИЗВЪРШЕНА НОВА ЕМИСИЯ ЦЕННИ КНИЖА ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД.	XLIX
18/	ДАНИ ЗА ДИРЕКТОРА ЗА ВРЪЗКИ С ИНВЕСТИТОРА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ТЕЛЕФОН И АДРЕС ЗА КОРЕСПОНДЕНЦИЯ.	XLIX
18/	ПРОМЕНИ В ЦЕНАТА НА АКЦИИТЕ НА ДРУЖЕСТВОТО	L
19/	СЪБИТИЯ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД.....	LI



1 / ИЗЯВЛЕНИЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД

Настоящият годишен самостоятелен доклад за дейността на Сирма Груп Холдинг АД („СГХ“, „Холдинга“) обхваща периода, приключващ на 31 декември 2024 г. и е изготвен в съответствие с разпоредбите на чл.39 от Закона за счетоводството и чл. 100 о, ал. 2 и 5 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа (ЗППЦК), като включва и установените събития, настъпили след края на отчетния период. Структурата на този доклад е в съответствие с приложение 9, 10 и Приложение 11 към чл.32 а, ал. 2 от Наредба № 2. Съветът на директорите на холдинга потвърждава, че:

- не е имало нередности, в които да са участвали ръководители или служители, които могат да бъдат съществени по отношение на самостоятелния финансов отчет;
- всички съществени сделки са надлежно осчетоводени и са намерили отражение в годишния самостоятелен финансов отчет към 31 декември 2024 г.;
- не е налице реално или потенциално нарушаване на закони и (или) други нормативни разпоредби, което би имало съществено влияние върху самостоятелния финансов отчет или би могло да послужи за основа за отчитане на условна загуба;
- не съществуват правни или други ограничения върху потока на средства;
- не са известни тенденции, искания, ангажименти, събития или случайни обстоятелства, за които има основания да се очаква, че могат да окажат влияние на дружеството като цяло.

Този доклад за управлението съдържа прогнозни отчети и информация, въз основа на убежденията ни и предположения, използвайки наличната в момента информация за тях. Всякакви твърдения, съдържащи се в този доклад, които не са исторически факти, са прогнози. Ние сме базирали тези изявления за бъдещето на нашите настоящи очаквания, предположения и прогнози за бъдещите условия и събития. В резултат на това нашите прогнозни изявления и информация са изложени на несигурност и рискове, много от които са извън нашия контрол. Ако едно или повече от тези неясноти или рискове се материализират, или в случай че базовите допускания за управление се окажат неправилни, нашите действителните резултати могат да се различават съществено от тези, описани в доклада. Ние описваме тези рискове и несигурности в доклада в секцията на риска.

Думите "цел", "предвиждане", "поемам", "вярвам", "в бъдеще", "би могло", "разчитаме", "сме уверени", "оценяваме", "очакваме", "Прогноза", "ориентировъчно", "възнамеряваме", "можем", "може", "перспектива", "план", "проект", "предскаже", "търси", "трябва", "стратегия", "искаме", "ще", "би" и други подобни изрази, са предназначени да идентифицират тези прогнозни изявления. Такива прогнози са, например, тези, направени в секцията Резултати от дейността, по отношение на нашите количествените и качествените оповестявания за пазарния риск, в съответствие с

Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), а именно МСФО 7 и свързаните с него отчети в нашите пояснения към самостоятелния финансов отчет, нашите перспективи за развитие, както и друга прогнозна информация, която се появява и в други части на този доклад. Освен ако не се изисква от закона, ние не се ангажираме и нямаме задължение да актуализираме публично или да преразглеждаме прогнозни изявления в резултат на нова информация, която сме получили за условията, които са съществували при издаването на този доклад, бъдещи събития, или по друг начин, освен ако не сме задължени да го направим по закона.

Този доклад включва статистически данни за IT индустрията и глобалните икономически тенденции, които идват от информация, публикувана от източници, включително International Data Corporation (IDC), доставчик на пазарна информация и консултантски услуги за информационните технологии, телекомуникациите и потребителски пазари на технологии; Gartner, Европейската централна банка (ЕЦБ); и Международния валутен фонд (МВФ). Този тип данни представлява само прогнозите на IDC, ЕЦБ, МВФ и други източници за данни за световната икономика и индустрията. СИРМА не гарантира за която и да е статистическа информация, предоставена от източници като IDC, Gartner, ЕЦБ, МВФ, или други подобни източници, които се цитират в този доклад. В допълнение, въпреки че ние вярваме, че информацията от тези източници като цяло е надеждна, то този тип данни са неточни. Ние предупреждаваме читателите да не създават ненужна зависимост от тези данни.

В нашия Самостоятелен доклад на ръководството, анализираме нашите бизнес дейности за отчетния финансов период, както и текущото състояние на Сирма Груп Холдинг АД. Като се започне от описание на нашата дейност, икономическата среда и стратегия, ние представяме нашата финансова система и подробно обясняваме нашите резултати и операции, както и финансовата ни позиция и нетните активи. Ние също докладваме относно различните аспекти на финансовата устойчивост на Сирма Груп Холдинг АД и на очакваното развитие на възможните рискове.

Финансовата информация, представена в доклада на Сирма Груп Холдинг АД включва нашия самостоятелен финансов отчет, нашия доклад на Съвета на директорите, както и някои финансови измерения, получени от нашата управленска отчетност. Нефинансовите данни, представени в доклада включват аспекти на интелектуалните права, човешките и социалните и отношения, получени от нашата оценка за същественост.

Нашият годишен самостоятелен финансов отчет е изготвен в съответствие с МСФО. Вътрешният контрол върху финансовата отчетност гарантира надеждността на информацията, представена в самостоятелния финансов отчет и Нашият Съвет на директорите потвърди ефективността на нашите вътрешни проверки над финансовата отчетност. Отчетният период е финансовия период, приключващ на 31 декември 2024 г. Докладът обхваща дейността на Сирма Груп Холдинг АД.



2/ОРГАНИЗАЦИЯ И НАЧИН НА ПРЕДСТАВЯНЕ

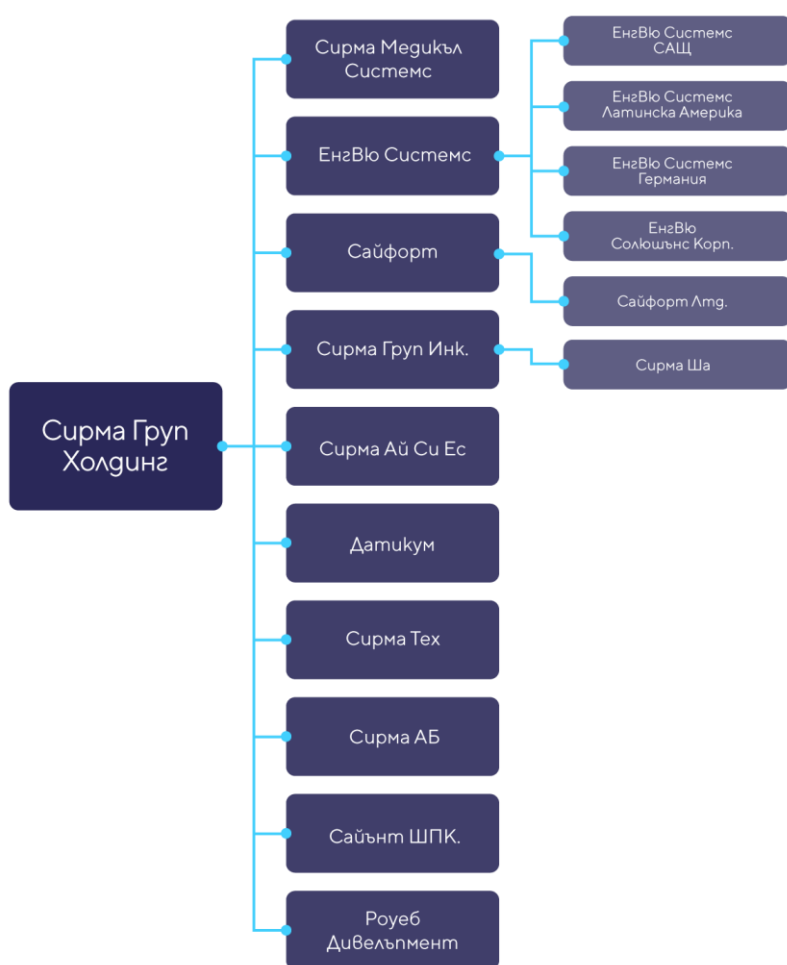
Сирма Груп Холдинг АД е холдингова компания, която инвестира в технологични бизнеси, управлява ги стратегически и оперативно, предоставя на дъщерните си компании мениджмънт, административни, маркетингови и финансови услуги.

През годините Сирма е създавала над 20 компании, инвестирайки в тях огромен финансов и човешки

капитал. Нашата стратегия е да създаваме бизнеси, да ги инкубираме и да ги развиваме.

Генерирането на стабилен растеж, рентабилност и консистентни бизнес резултати са сред основните приоритети на холдинга.

2.1.Организационна структура



ИСТОРИЯ И РАЗВИТИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО

Сирма Груп Холдинг АД е вписано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията на 25.04.2008 г. с Единен идентификационен код (ЕИК): 200101236 и е със седалище и адрес на управление: област София (столица), община Столична, гр. София 1784, район р-н Младост, бул. Цариградско шосе № 135. Наименованието на дружеството се променя на 23.03.2009 г. от „ЕС ДЖИ ЕЙЧ“ АД на Сирма Груп Холдинг АД, с еквивалент на английски език “Sigma Group Holding” JSC. Дружеството не е ограничено със срок за съществуване.

Адресът за кореспонденция на Сирма Груп Холдинг АД е: гр. София 1784, район р-н Младост, бул. Цариградско шосе № 135.

Предмета на дейност

Предметът на дейност на Дружеството е придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества, придобиване, оценка и продажба на патенти, отстъпване на лицензи за ползване на патенти на дружества, в които холдинговото дружество участва, финансиране на дружества, в които холдинговото дружество участва, организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети по реда на Закона за счетоводството. Дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

Предметът на дейност, съгласно чл. 4 от Устава на Дружеството, е: придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества, придобиване, оценка и продажба на патенти, отстъпване на лицензи за ползване на патенти на дружества, в които холдинговото дружество участва, финансиране на дружества, в които холдинговото дружество участва, организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети по реда на Закона за счетоводството. Дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети по реда на закона за счетоводство. дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

От учредяването на дружеството до датата на настоящия документ Сирма Груп Холдинг АД:

- ✓ не е осъществено прехвърляне или залог на предприятието;
- ✓ няма заведени иски молби за откриване на производство по несъстоятелност на дружеството;
- ✓ не са отправяни търгови предложения от трети лица към Дружеството или от Дружеството към други дружества;

КАПИТАЛ

Капиталът на дружеството е 59 360 518 лв., разпределен на 59 360 518 бр. поименни безналични акции с номинална стойност на всяка акция от 1 лв.

- На 30.10.2015 г. след успешно първично публично предлагане капиталът е увеличен на 59 360 518 лв. чрез издаване на 9 523 362 бр. нови акции с номинална стойност на една акция 1 лв. и емисионна стойност 1,20 лв.

Непаричните вноски са:

1. Софтуер, представляваща 29 (двадесет и девет) софтуерни модула. **СТОЙНОСТ: 61 555 838 лв.**

2. 81 960 броя обикновени поименни акции от капитала на "СИРМА ГРУП" АД, дружеството регистрирано в Търговския регистър към Агенция по вписванията с ЕИК 040529004. **СТОЙНОСТ: 11 734 980 лв.**

3. Недвижими имоти - Етаж 3 от офис сграда "ИТ - център Офис Експрес" в гр.София, бул.Цариградско шосе" N 135 със застроена площ 796, 50 кв.м., съгл.Нотариален акт за покупко-продажба на недвижим имот N 126, том I, рег. N 4551, дело N 116 от 23.04.2003 г. и етаж 5 от офис сграда "ИТ - център Офис Експрес" в гр. София, бул. "Цариградско шосе" N 135 със застроена площ 281, 81 кв.м., съгласно Нотариален акт за покупко-продажба на недвижим имот N 86, том 4, рег. N 10237, дело N 592 от 23.12.2004 г.

СТОЙНОСТ: 3 911 660 лв.

ОБЩА СТОЙНОСТ: 77 202 478 лв.

Непаричните вноски са подробно описани в чл.7, ал.3 от Устава на дружеството.



ИСТОРИЯ НА АКЦИОНЕРНИЯ КАПИТАЛ

• При осъществяването на преобразуване е вписано в Търговския регистър на 23.10.2014 г. капиталът на Дружеството се намалява на 49 837 156 лв. чрез обезсилване на 23 503 662 броя акции. Това намаление е в резултат на изчислената справедлива стойност на акциите на Сирма Груп Холдинг АД от трима независими оценители. Акционерната структура на Дружеството не се променя в резултат на отделянето до колкото акционерните структури в преобразуващото се и в новоучреденото дружество са огледални.

• На 22.10.2010 г. в резултат от решението на редовното годишно общо събрание на акционерите на Дружеството е вписано намаление на капитала на Сирма Груп Холдинг АД от 77 252 478 лв. на 73 340 818 лв. чрез обезсилване на 3 911 660 броя акции с номинална стойност от един лев всяка. Капиталът на Дружеството е намален на основание чл. 200, ал. 2, във връзка с чл. 187е, ал. 1, т. 2пт ТЗ.

• На 15.10.2008 г. след приемане на три тройни оценителски експертизи на вещи лица, акционерния капитал е увеличен от 50 000 лв. до 77 252 478 лв. чрез

непарични вноски чрез издаване на нови 77 202 478 броя акции както следва:

1) 29 броя софтуерни модули на стойност 61 555 838 лв.;

2) Непарична вноска представляваща недвижими имоти на стойност 3 911 660 лв:

□ Офис-сграда - офиси, ет. 3 и ет. 5 от офис сграда, находяща се в гр. София, бул. „Цариградско шосе“ 135, собственост на „Сирма Груп“ АД, дружество регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията ЕИК 040529004, със седалище и адрес на управление в гр. София, район „Младост“, бул. „Цариградско шосе“ № 135, прието за акционер в „Ес Джи Ейч“ АД с решение на Общото събрание на „Ес Джи Ейч“ АД от 10.07.2008 г.

3) Непарична вноска представляваща акции на стойност от 11 734 980 лв:

□ Апорт на 81 690 броя акции на обща стойност от 11 734 980 лева (143,6526 лв. за акция) от капитала на „Сирма Груп“ АД дружество регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията ЕИК, 040529004.

Информация за условията на всякакви права за придобиване и/или задължения за уставен, но неемитиран капитал

Сирма Груп Холдинг АД няма информация за условията на всякакви права за придобиване и/или задължения за уставен, но неемитиран капитал.

3/ ПОРТФЕЙЛ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД

Дъщерни дружества на Сирма Груп Холдинг АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 31.12.2024 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2024	Процент от право на глас* към 31.12.2024	Стойност на инвестицията към 31.12.2023 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2023	Процент от право на глас* към 31.12.2023
„Сайфорт“ ЕАД („Ес Ей Ай“ ЕАД)	17 865	100%	100%	17 865	84,56%	100%
Роуб Дивелъпмент	11 210	51,00%	51,00%	-	-	-
Сирма Груп Инк.	6 537	100%	100%	3 471	76,30%	76,30%
„Сирма Тех“ („Ес Ен Джи Техноложни Сървисис“)	1 402	100%	100%	-	-	-
„Датикум“ АД	468	59%	59%	-	-	-
„Сирма АБ“	338	100%	100%	-	-	-
„Сирма Ай Си Ес“ АД	279	93,00%	93,00%	-	-	-
Сайънт Шпк (РеСолюшънс Шпк)	256	100%	100%	-	-	-
„Сирма Медикъл Системс“ АД	66	66,00%	66,00%	66	66,00%	66,00%
„ЕнгВю Системс“ АД	50	72,90%	72,90%	50	72,90%	72,90%
„Сирма Ай Ес Джи“ ООД	4	71%	71%	-	-	-
„Сирма Солюшънс“ ЕАД	-	-	-	39 686	100%	100%
„Сайънт“ ЕАД	-	-	-	14 076	100%	100%
„Сирма Иншуртех“ ЕАД	-	-	-	914	55,00%	55,00%
„Сирма Си Ай“ ЕАД	-	-	-	106	80,00%	80,00%

ИНФОРМАЦИЯ ЗА УЧАСТИЯТА

Освен посочените участия на Дружеството в т. 3 по-горе, няма други негови участия, които е вероятно да имат значителен ефект за оценяването на неговите собствени активи и задължения, финансова позиция или печалби или загуби.

Дружеството няма клонове.

4/ СТРУКТУРА НА АКЦИОНЕРНИЯ КАПИТАЛ И ОРГАНИ НА УПРАВЛЕНИЕ

4.1. Акционерна структура

Към 31.12.2024 г. разпределението на акционерния капитал на Сирма Груп Холдинг АД е както следва:

	31.12.2024	31.12.2023
Акционерен капитал (в хиляди лева)	59 361	59 361
Брой акции (номинал 1.00 лев)	59 360 518	59 360 518
Общ брой на регистрираните акционери	1 160	1 039
Юридически лица	43	39
Физически лица	1 117	1 000
Брой акции, притежавани от юридически лица	7 214 055	7 223 085
% на участие на юридически лица	12,15%	12,17%
Брой акции, притежавани от физическите лица	52 146 463	52 137 433
% на участие на физически лица	87,85%	87,83%

Акционери	Брой акции към 31.12.2024	Брой акции към 31.12.2023	Номинал	Ном. стойност	% в капитала	% от право на глас*
Георги Първанов Маринов	5 461 898	5 455 748	1 лв.	5 461 898 лв.	9,20%	9,47%
Цветан Борисов Алексиев	5 025 153	5 035 153	1 лв.	5 025 153 лв.	8,47%	8,71%
Чавдар Велизаров Димитров	4 817 386	4 817 386	1 лв.	4 817 386 лв.	8,12%	8,35%
Веселин Анчев Киров	4 767 386	4 767 386	1 лв.	4 767 386 лв.	8,03%	8,27%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	3 741 620	1 лв.	3 741 620 лв.	6,30%	6,49%
Красимир Невелинов Божков	2 534 161	2 534 161	1 лв.	2 534 161 лв.	4,27%	4,39%
Владимир Иванов Алексиев	2 177 583	2 177 583	1 лв.	2 177 583 лв.	3,67%	3,78%
Росен Василев Върбанов	2 156 687	2 156 687	1 лв.	2 156 687 лв.	3,63%	3,74%
Емилиана Илиева Илиева	1 996 209	1 990 209	1 лв.	1 996 209 лв.	3,36%	3,46%
Росен Иванов Маринов	1 907 900	1 282 900	1 лв.	1 907 900 лв.	3,21%	3,31%
Деян Николов Ненов	1 814 748	1 814 748	1 лв.	1 814 748 лв.	3,06%	3,15%
Изкупени собствени акции	(1 689 236)	(1 780 407)	1 лв.	(1 689 236) лв.	2,85%	-
Атанас Костадинов Киряков	1 555 287	1 542 787	1 лв.	1 555 287 лв.	2,62%	2,70%
Явор Людмилов Джонев	1 068 046	1 092 746	1 лв.	1 068 046 лв.	1,80%	1,85%
"Манджуков" ООД	860 000	860 000	1 лв.	860 000 лв.	1,45%	1,49%
Петър Николаев Коняров	803 538	872 803	1 лв.	803 538 лв.	1,35%	1,39%
УПФ "ДСК Родина" АД	747 036	747 036	1 лв.	747 036 лв.	1,26%	1,30%
ДФ Адванс Инвест	738 822	1 099 116	1 лв.	738 822 лв.	1,24%	1,28%
УПФ „Доверие“ АД	702 126	802 126	1 лв.	702 126 лв.	1,18%	1,22%
Асен Крумов Нелчинов	650 449	650 449	1 лв.	650 449 лв.	1,10%	1,13%
Момчил Николов Зарев	618 153	510 764	1 лв.	618 153 лв.	1,04%	1,07%
Други	13 527 094	13 628 703	1 лв.	13 527 094 лв.	22,79%	23,46%
Общо	59 360 518	59 360 518		59 360 518 лв.	100%	100%

*Процент от право на глас представлява участието в капитала на дружеството нетирано от обратно изкупените собствени акции.



На 24.01.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 1 000 000 свои акции на средна цена от 0,74 лева за акция, на обща цена от 740 000 лева. Акции представляват 1,68% от капитала на дружеството.

На 28.05.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД продаде 500 988 свои акции на средна цена от 0,85 лева за акция, на обща цена от 425 839,80 лева. Акции представляват 0,84% от капитала на дружеството.

На 02.07.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД продаде 590 183 свои акции на средна цена от 0,96 лева за акция на обща стойност от 566 575,68 лв. Акции представляват 0,99% от капитала на дружеството.

Към 31.12.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД притежава 1 689 236 бр. (31.12.2023 г. – 1 780 407 бр.) собствени акции с номинална стойност 1 689 236 лв. (2,85 % от акционерния капитал).

Акционерите, притежаващи над 5% от капитала на дружеството са:

Акционери	Брой акции към 31.12.2024	% от капитала	% от правото на глас
Георги Първанов Маринов	5 461 898	9,20%	9,47%
Цветан Борисов Алексиев	5 025 153	8,47%	8,71%
Чавдар Велизаров Димитров	4 817 386	8,12%	8,35%
Веселин Анчев Киров	4 767 386	8,03%	8,27%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	6,30%	6,49%

Акционери	Брой акции към 31.12.2023	% от капитала	% от правото на глас
Георги Първанов Маринов	5 455 748	9,19%	9,48%
Цветан Борисов Алексиев	5 035 153	8,48%	8,74%
Чавдар Велизаров Димитров	4 817 386	8,12%	8,37%
Веселин Анчев Киров	4 767 386	8,03%	8,28%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	6,30%	6,50%
Иво Петров Петров	3 400 000	5,73%	5,90%

Дотолкова, доколкото е известно на Дружеството, да се посочи дали дружеството пряко или косвено е притежавано или контролирано и от кого и да се опише естеството на този контрол и мерките, които са въведени, за да не се злоупотребява с подобен контрол.

Сирма Груп Холдинг АД е притежание на своите акционери, които упражняват пълен контрол над дружеството. Оперативният контрол е делегиран на Съвета на директорите и респективно на Изпълнителния директор. Дружеството прилага редица вътрешни документи, които целят регламентиране на работата и предотвратяване на злоупотреби. Такива са "Инструкция относно задълженията и отговорностите на вътрешни лица, притежаващи вътрешна информация", "Кодекс за поведение на финансови и счетоводни длъжности", "Правила за работа на Съвета на Директорите" и "Програма за добро корпоративно управление".

Описание на всякакви договорености, известни на Дружеството, действието на които може на някоя следваща дата да доведе до промяна в контрола на Дружеството

На Дружеството не са известни каквито и да било договорености, чието действие да може да доведе до промяна в контрола на Сирма Груп Холдинг АД в бъдеще.



4.2. Органи на управление

Съветът на директорите към 31.12.2024 г. включва следните членове:

- Чавдар Велизаров Димитров
- Цветан Борисов Алексиев
- Атанас Костадинов Киряков
- Георги Първанов Маринов
- Веселин Анчев Киров
- Йордан Стоянов Недев
- Явор Людмилов Джонев – независим член
- Мартин Веселинов Паев – независим член
- Пейо Василев Попов – независим член

Мандатът на Съвета на директорите се определя в 2 години от датата на вписване. Мандатът на настоящия Съвет на директорите е до 05.07.2026 г.

Дружеството се представлява от изпълнителният директор - Цветан Борисов Алексиев.

Правомощията на управителните органи

Правомощията на управителните органи са в съответствие с изброените такива в ТЗ, Устава и ЗППЦК.

Опции върху акции на дружеството

Към датата на този доклад няма предоставени опции на членовете на Съвета на директорите върху негови акции.

Права на членовете на СД да придобиват акции и облигации на дружеството

Правата на членовете на СД на дружеството да придобиват акции от дружеството са регламентирани в приложимата нормативна база. Дружеството няма издадени облигации.

Участия на членовете на СД на Сирма Груп Холдинг АД в други дружества

Членовете на СД на Сирма Груп Холдинг АД имат следните участия в дружества към 31.12.2024 г., съгласно определенията в чл. 247, ал. 2, т. 4 от ТЗ:

Георги Първанов Маринов - Председател на Съвета на директорите

Данни за извършвана извън емитента дейност:

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през 2024 г.
2. Не притежава повече от 25% от капитала на друго дружество през 2024 г.
3. Прокурист/управляващ/член е на управителен/надзорен орган през 2024 г.:
 - Изпълнителен директор и Председател на Съвета на директорите на "Енгю Системс" АД;
 - Изпълнителен директор и Председател на Съвета на директорите на „Пирина Технологии“ АД;

Чавдар Велизаров Димитров - Зам. Председател на СД

Данни за извършвана извън емитента дейност:

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през 2024 г.
2. Не притежава повече от 25% от капитала на друго дружество през 2024 г.
3. Прокурист/управляващ/член е на управителен/надзорен орган на друго дружество през 2024 г.:
 - Член на Съвета на директорите на „Сирма Медикъл Системс“ АД;

Цветан Борисов Алексиев - Изпълнителен директор и член на Съвета на директорите

Данни за извършвана извън емитента дейност:

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през последните 5 години.



2. Не притежава повече от 25% от капитала на друго дружество през 2024 г.
3. Прокурист/управляващ/член е на управителен/надзорен орган през 2024 г.:
 - Член на СД на „Датикум“ АД;
 - Член на СД на „Енгвю Системс“ АД;
 - Член на СД на „Сирма“ ША, Албания.
 - Член на СД на Sirma Group Inc.

Атанас Костадинов Киряков - член на Съвета на директорите

Данни за извършвана извън емитента дейност:

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества.
2. Не притежава повече от 25% от капитала на друго дружество през 2024 г.
3. Прокурист/управляващ/член е на управителен/надзорен орган през 2024 г.:
 - Изпълнителен директор и член на СД на „Онтотекст“ АД,
 - Член на СД на „Енгвю Системс“ АД,

Йордан Стоянов Недев – член на Съвета на директорите

Данни за извършвана извън емитента дейност:

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през 2024 г.
2. Притежава повече от 25% от капитала на:
 - „Сузана и Веско-СВ“ ООД – 75 %.
3. Прокурист/управляващ/член е на управителен/надзорен орган през 2024 г.:
 - Член на УС на КИБИ „Бушидо“;
 - Настоятел във фондация „Александър“,
 - Член на УС на Спортен клуб Ханши Сдружение

Веселин Анчев Киров - член на Съвета на директорите

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през последните 5 години.
2. Не притежава повече от 25% от капитала на друго дружество през 2024 г.
3. Не участва в управлението на други ЮЛ.

Явор Людмилов Джонев - независим член на Съвета на директорите

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през последните 5 години.
2. Притежава повече от 25% от капитала на друго дружество през 2024 г.
 - „Джонев Консултинг“ ЕООД;
3. Представляващ „Фондация за Образователна Трансформация“

Мартин Веселинов Паев - независим член на Съвета на директорите

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през последните 5 години.
2. Притежава повече от 25% от капитала на следните дружества:
 - СОРТИС ИНВЕСТ ЕООД, ЕИК 148089486
 - СОРТИС ГРУП ЕООД, ЕИК 203282471
 - „Аналог 2009“ ЕООД, ЕИК 200847780
 - „Петлите“ ЕООД, ЕИК 121680279
3. Прокурист/управляващ/член е на управителен/надзорен орган през 2024 г.:
 - СОРТИС ИНВЕСТ ЕООД – Управител
 - СОРТИС ГРУП ЕООД – Управител
 - СОРТИС ВЕНЧЪРС ЕООД – Управител
 - СОРТИС РИЪЛ ИСТЕЙТ ЕООД – Управител
 - СОРТИС.БГ ЕООД – Управител
 - СОРТИС Хоспиталити ООД - Управител
 - Би Пи Ейч България 2 ЕООД – Управител
 - Би Пи Ейч България 3 ЕООД – Управител

Пейо Василев Попов - независим член на Съвета на директорите

1. Не участва като неограничено отговорен съдружник в дружества през последните 5 години.
2. Не притежава повече от 25% от капитала на друго дружество през 2024 г.
3. Не участва в управлението на други ЮЛ.



Органи към Съвета на директорите

Сирма Груп Холдинг АД създава следните вътрешни комитети, на които са възложени да управляват съответните дейности на оперативното ниво, както и да предлагат решения към Съвета на директорите на дружеството:

1. Комитет по инвестиции, риск и устойчивост

в състав:

Йордан Недев – председател

Цветан Алексиев – член (до 20.03.2024 г.)

Станислав Танушев – член (след 20.03.2024 г.)

Георги Маринов – член

2. Комитет по възнагражденията в състав:

Георги Маринов – председател

Мартин Паев – член

Йордан Недев – член

3. Комитет по оповестяване на информация в

състав:

Цветан Алексиев – председател

Станислав Танушев – член

Чавдар Димитров – член

Атанас Киряков – член

4. Одитен комитет в състав:

Ангел Крайчев – председател

Александър Колев – член

Веселин Киров – член

Приети вътрешно-нормативни документи

Дружеството има разработени и прилага следните вътрешни документи във връзка с работните и управленски процеси и изпълнение на задълженията си като публично дружество:

Система за корпоративно управление	Описание	Приемане	Последно обновяване	Приложимост
Дивидентна политика	Политика за разпределение на дивидентите на публичното дружество		29.09.2022	СГХ
Правила за работа на Съвета на директорите	Инструкции и разяснения за задълженията и отговорностите на членовете на Съвета на директорите		2015	Всички дружества
Политика за възнагражденията	Политика за възнагражденията на членовете на Съвета на директорите	2015	03.08.2021	СГХ
Инструкции, задължения и отговорности на вътрешните лица	Инструкции и разяснения за задълженията и отговорностите при достъп и работа с вътрешна информация	2015	2021	Всички дружества
Програма за добро корпоративно управление	Система от правила, която защитава интересите на акционерите и другите заинтересовани лица	2015	2023	Всички дружества
Счетоводна политика	Политика, която регулира счетоводството и контрола	2015	30.06.2023	Всички дружества
Кодекс за поведение на финансови и счетоводни длъжности	Кодекс, който гарантира прозрачно и надеждно изготвяне на финансово счетоводните документи		2015	Всички дружества
Анти-корупционна политика	Политика срещу корупционните практики и свързаните с тях явления		2015	Всички дружества
Правила за защита на лица, които подават сигнали за нарушения	Вътрешни правила за подаване на сигнали и защита на лицата, подаващи сигнали или публично оповестяващи информация за нарушения – "whistleblowers"		04.05.2023	Всички дружества
Етичен кодекс за поведение на служителите	Кодексът установява нормите за етично поведение на служителите в Сирма		2020	Всички дружества
Политика за личните данни	Политика по поверителност и защита на личните данни на клиентите на Сирма		2021	Всички дружества
Политика за устойчивост	Политика за устойчиво функциониране и развитие на дружествата в Сирма	2021	30.09.2023	Всички дружества
Политика за човешките права	Политика, която определя отношението към човешките права в дружествата в Сирма	2023	25.03.2024	Всички дружества
Политика за снабдяване съобразена с корпоративната социална отговорност (КСО)	Политика, която интегрира КСО в практиката по снабдяване на Сирма	2023	25.03.2024	Всички дружества

Всички документи са публично достъпни на уеб сайта на дружеството:

<https://investors.sirma.bg/investors/corporate-governance.html>



Участието на членовете на СД в капитала на дружеството е, както следва:

Акционери	Брой акции към 31.12.2024	Брой акции към 31.12.2023	Номинал	Стойност	% в капитала към 31.12.2024	% от право на глас към 31.12.2024
Георги Първанов Маринов	5 461 898	5 455 748	1 лв.	5 461 898 лв.	9,20%	9,47%
Цветан Борисов Алексиев	5 025 153	5 035 153	1 лв.	5 025 153 лв.	8,47%	8,71%
Чавдар Велизаров Димитров	4 817 386	4 817 386	1 лв.	4 817 386 лв.	8,12%	8,35%
Веселин Анчев Киров	4 767 386	4 767 386	1 лв.	4 767 386 лв.	8,03%	8,27%
Атанас Костадинов Киряков	1 555 287	1 542 787	1 лв.	1 555 287 лв.	2,62%	2,70%
Явор Людмилов Джонев	1 068 046	1 092 746	1 лв.	1 068 046 лв.	1,80%	1,85%
Мартин Веселинов Паев	126 920	126 920	1 лв.	126 920 лв.	0,21%	0,22%
Йордан Стоянов Недев	3 433	3 433	1 лв.	3 433 лв.	0,01%	0,01%
Пейо Василев Попов	100	100	1 лв.	100 лв.	0,0002%	0,0002%
Общо	22 825 609	22 841 659		22 825 609 лв.	38,45%	39,58%

През 2024 г. членът на СД Георги Първанов Маринов е придобил 6 150 акции, членът на СД Атанас Костадинов Киряков е придобил 12 500 акции, членът СД на Явор Людмилов Джонев е продал 24 700 акции, а членът на СД Цветан Борисов Алексиев притежава с 10 000 акции по-малко от капитала на дружеството.

Възнаграждения на членовете на Съвета на директорите на Сирма Груп Холдинг АД

На основание чл. 25, ал. 5 от Устава на дружеството всеки член на Съвета на директорите е получил следното постоянно възнаграждение по договори за управление и контрол:

Име, Презиме и Фамилия	Фирма	Начислени суми за периода 01.01.2024 - 31.12.2024 г. (лв.)
Цветан Борисов Алексиев	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(199 530)
Йордан Стоянов Недев	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(22 326)
Георги Първанов Маринов	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(22 326)
Атанас Костадинов Киряков	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(22 326)
Явор Людмилов Джонев	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(22 326)
Веселин Анчев Киров	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(22 326)
Мартин Веселинов Паев	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(22 326)
Пейо Василев Попов	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(22 326)
Чавдар Велизаров Димитров	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(20 310)
Общо		(376 122)



ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДОГОВОРИТЕ НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА АДМИНИСТРАТИВНИТЕ, УПРАВИТЕЛНИТЕ ИЛИ НАДЗОРНИ ОРГАНИ С ДРУЖЕСТВОТО, ПРЕДОСТАВЯЩИ ОБЕЗЩЕТЕНИЯ ПРИ ПРЕКРАТЯВАНЕТО НА ЗАЕТОСТТА

В договорите на членовете на съвета на директорите както със самото Дружество така и с дъщерни дружества на Дружеството, където такива договори с тези лица са

налични, няма предоставени обезщетения при прекратяване на договорите им

ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОДИТНИЯ КОМИТЕТ НА ДРУЖЕСТВОТО, ВКЛЮЧИТЕЛНО ИМЕНАТА НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА КОМИТЕТА И РЕЗЮМЕ ЗА МАНДАТА, ПО КОЙТО ФУНКЦИОНИРА КОМИТЕТА

На проведеното на 24.06.2022 г. годишно Общо събрание на акционерите на Дружеството се взе решение да се освободи от длъжност члена на Одитния комитет Емилиян Иванов Петров и да се избере за член Веселин Анчев Киров. Мандатът на Одитния комитет бе продължен с 3 (три) години и при досегашното възнаграждение. Одитния комитет е в състав:

Ангел Крайчев – председател
Александър Тодоров Колев - член
Веселин Анчев Киров – член

ИЗЯВЛЕНИЕ ЗА ТОВА, ДАЛИ ДРУЖЕСТВОТО СПАЗВА ИЛИ НЕ РЕЖИМА/РЕЖИМИТЕ ЗА КОРПОРАТИВНО УПРАВЛЕНИЕ

С оглед на факта, че Сирма Груп Холдинг АД е вписано в регистъра по чл. 30, ал. 1, т. 3 от ЗКФН, воден от КФН, Дружеството е въвело програма, изготвена в съответствие с международно признатите стандарти за добро корпоративно управление. В съответствие с разпоредбата на чл. 100н, ал. 4, т. 3 от ЗГПЦК.

Сирма Груп Холдинг АД е длъжно и съобразява съдържанието на финансовите си отчети с програма за прилагане на международно признатите стандарти за добро корпоративно управление и води счетоводната си политика съгласно Международните счетоводни стандарти.

5/ СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД ПРЕЗ 2024 Г.

Накратко

Глобалната икономика показва устойчивост изправена пред многобройните предизвикателства през последните години. Прогнозите са за запазващ се ръст, макар и в по-скромни размери. Въпреки тези оптимистични прогнози рисковете пред продължаващия ръст остават много и натежават надолу. На този икономически фон, ИКТ индустрията продължава да се развива с бързи темпове, които изпреварват двойно ръста на БВП. Този ръст до голяма степен е воден от глобалните ИКТ гиганти и подготовката за ИИ и ГениИ.

Развитие на икономиката в България през 2024 г. и очаквания за бъдещите години

Предвижда се растежът на БВП да се ускори от 2,4% през 2024 г. до около 3% през 2025 г. и 2026 г., подкрепен от вътрешното търсене и износа ([Economic Forecast Bulgaria, EC, November, 2024](#)). Очаква се увеличаването на доходите да подкрепи стабилния растеж на частното потребление. Инвестициите, финансирани от Програмата

за възстановяване и устойчивост, се очаква да укрепят брутно образуване на основен капитал, докато износьт е настроен да догонва външното търсене. През 2025 г. се предвижда инфлацията да намалее до 2,3%, преди да се ускори умерено през 2026 г. поради постоянната инфлация на услугите. Предвижда се фискалният дефицит да нарасне до 2,6% от БВП през 2024 г. и да достигне 2,8% през 2025 г. и 2026 г., движен от разходите за пенсии и заплати в публичния сектор. Държавният дълг се очаква да нарасне до 24,5% от БВП до 2026 г.

След шока в цените на енергията през 2022 г. и слабо външно търсене през 2023 г., българската икономика е готова да расте по-бързо, подкрепена от вътрешното и външното търсене, както и от експанзионистичната фискална позиция. През първата половина на 2024 г. личното потребление се увеличи с 4,8% на годишна база на фона на силното увеличение на заплатите на фона на стегнатия пазар на труда и спадащата инфлация на потребителските цени. Банковото кредитиране на домакинствата се засили през 2024 г. в контекста на силна конкуренция за пазарни дялове. Експанзията беше



финансирана предимно от по-високи вътрешни депозити, докато банките също намалиха своите нетни чуждестранни активи. Скоростта на нарастване на частното потребление се очаква да се забави през втората половина на тази година и през следващите две години на фона на намаляващия растеж на заплатите и по-високите нива на спестяване. Инвестициите в основен капитал се представиха по-слабо през първата половина на 2024 г., след стабилна експанзия през 2023 г., докато натрупването на запаси се възстанови след силното свиване миналата година. Очаква се внедряването на Програмата за устойчивост и възстановяване да подпомогне по-силна инвестиционна активност до 2026 г. Износът също се възстанови и се очаква да догони външното търсене през остатъка от 2024 г. и следващите години. Като цяло се предвижда растежът на БВП да се ускори от 2,4% през 2024 г. до около 3% през 2025 г. и 2026 г.

От началото на 2024 г. българската икономика изпитваше:

- политическа нестабилност;
- ограничено външно търсене;
- силен спад в износа и производството;
- свити инвестиции;
- и продължителен ценови натиск.

Това, което задържа по-значително намаление на икономическият ръст през 2024 г. бе:

- разширяване на вътрешното потребление;
- поддържано от силен пазар на труда;
- повишено доверие на потребителите;
- спад в инфлацията и
- разширяване на кредитната дейност.

Въпреки очакваното възстановяване на износа през 2024 г., част от забавянето от 2023 г. се прехвърли и към 2024 г. Силното вътрешно потребление ще се запази, макар, че няма да нараства с темповете от 2023 г. След средата на 2024 се очаква плавно засилване на търсенето от другите европейски държави и оттам увеличаване и на износа на България. Очаква се и възстановяване на инвестициите, като те основно ще идват по линията на усвояване на европейски фондове, включително Фондът за възстановяване и устойчивост на България.

Годишната инфлация ([Национален статистически институт](#)) спадна от 8,7% през юни 2023 до 1,2% през септември 2024 г. За цялата 2023 г. бе отчетена инфлация от 8,6%. Спадът на инфлацията се очаква да продължи и в идните години. Може да се твърди, че инфлацията в България е овладяна, като през 2024 г. тя се очаква да бъде 2,5%, с очакван спад до 2,3% през 2025 г.

Рисковете пред развитието на българската икономика през 2024 г. са:

- Ескалиране на военния конфликт в Украйна: малка вероятност / силно отражение;
- Отлагане на изпълнението на инвестиционните проекти и запазване на нищожните инвестиции в икономиката от последните 3 години: силна вероятност / силно отражение;
- Продължаване на политическа нестабилност: силна вероятност / силно отражение;

- Инфлация, и нарастващи лихви по кредитите: малка вероятност / средно отражение;
- Рецесия в някои от големите търговски партньори (Германия) и намаляване на износа на България за тях: средна вероятност / силно отражение;
- Нарастване на цените на енергийните носители: малка вероятност / силно отражение;
- Забавен темп на усвояване на средства по европейските програми: силна вероятност / силно отражение;
- Забавено изпълнение на Националния план за възстановяване: силна вероятност / силно отражение;

Развитие на глобалната икономика през 2024 г. и очаквания за бъдещите години

Глобалната икономика демонстрира издръжливост и процесът на нейната стабилизация продължава. МВФ прогнозира ([World Economic Outlook, October 2024, IMF](#)), че ръстът на световния БВП ще бъде 3,3% през 2024 г. и ще спадне леко до 3,2% през 2025 и 2026 г.

Глобалната борба с инфлацията бе успешна, и макар все още в някои държави нивата да се задържат високи, в повечето страни резултатите са добри. След достигане на връх в четвъртото тримесечие на 2022 г. от 9,4%, нивата на обща инфлация (headline inflation) се очаква да са 3,5% към края на 2025 г. Тези нива са под средната инфлация от 3,6% за периода 2000 – 2019 г. В допълнение, въпреки координираното монетарно затягане навсякъде по света, глобалната икономика се задържа неочаквано издръжлива. Ръстът на БВП се очаква да се задържи стабилно около 3,2% през 2024 и 2025 г. въпреки затрудненията в някои държави. Независимо от горните оптимистични резултати и прогнози, издръжливостта на световната икономика е подложена на множество изпитания. Ударите върху глобалните снабдителни вериги от 2020 имат трайни последици върху много държави и региони. Това е най-видимо в разделението между развити и развиващи се икономики. Докато първите успяха да възстановят своите икономики, вторите изпитват устойчиво свиване.

Въпреки видимото овладяване на средните нива на инфлацията, задържането на цените и дори тяхното намаляване за някои храни, инфлацията в цените на услугите проявява издръжливост. Това донякъде е резултат от наваксването на трудовите възнаграждения с последиците от високата инфлация в минали години. Това бе и причината редица централни банки да задържат облекчаването на техните монетарни анти-инфлационни мерки, а това поставя в затруднено положение публичните финанси (особено в държави, където обслужването на публичните задължения са високи).

Подобни са и прогнозите на ОИСР ([OECD Economic Outlook, Interim Report December 2024](#)), които очакват ръста във водещите 20 икономики да се стабилизира на нива от около 3.3% през 2024 - 2026 година.



Перспективите за растеж варират значително в различните региони. Растежът на БВП в Съединените щати се прогнозира да бъде 2,8% през 2025 г., преди да се забави до 2,4% през 2026 г. В еврозоната възстановяването на реалните доходи на домакинствата, затруднените пазари на труда и намаляването на лихвените проценти продължават да стимулират растежа. Ръстът на БВП в еврозоната се прогнозира на 1,3% през 2025 г. и 1,5% през 2026 г. Растежът в Япония се очаква да нарасне с 1,5% през 2025 г., но след това да спадне до 0,6% през 2026 г. Очаква се Китай да продължи да се забавя, като растежът на БВП на 4,7% през 2025 г. и 4,4% през 2026 г.

Според декемврийския доклад на ОИСР значителни предизвикателства запазват рисковете пред бъдещото икономическо развитие. Геополитическото напрежение създава краткосрочни рискове, коефициентите на публичния дълг са високи, а средносрочните перспективи за растеж са твърде слаби.

Прогнозата подчертава запазващата се несигурност. Засилването на продължаващите конфликти в Близкия изток може да наруши енергийните пазари и да въздейства отрицателно върху доверието и растежа. Нарастващото търговско напрежение може да попречи на търговския растеж. Неблагоприятните изненади, свързани с перспективите за растеж или пътя на дезинфлацията, биха могли да предизвикат разрушителни корекции на финансовите пазари. Ръстът също може да изненада в посока нагоре. Подобренията в доверието на потребителите, например ако покупателната способност се възстанови по-бързо от очакваното, може да повиши разходите. Ранното разрешаване на големи геополитически конфликти също може да подобри настроеността и да понижи цените на енергията.

Повишеното геополитическо напрежение рискува да наруши енергийните пазари и веригите за доставки, потенциално да доведе до по-висока инфлация и забавяне на икономическата активност. В по-широк план тези напрежения създадоха насрещни ветрове за търговията както в напредналите, така и в нововъзникващите пазари, засилвайки несигурността относно бъдещия курс на световната търговия. Една по-фрагментирана, протекционистична търговска среда и насочени навътре политики биха повлияли отрицателно на конкуренцията, повишили цените и възпрепятствали производителността и растежа, като същевременно биха натежали върху потенциала на нововъзникващите пазарни икономики да наваксат.

„Политическите действия трябва да защитят макроикономическата стабилност – чрез облекчаване на паричната политика, което е внимателно калибрирано, за да се гарантира трайно ограничаване на инфлационния натиск, и чрез фискална политика, която възстановява фискалното пространство, за да запази място за посрещане на бъдещия натиск върху разходите. За да повишим производителността и основите за растеж, трябва да подобрим усилията за образование и развитие на умения, да отменим прекалено строгите ограничения за бизнес инвестициите и успешно да се справим със структурното увеличаване на недостига на работна ръка“ твърди Секретарят на ОИСР Матяш Корман.

„Структурните реформи са от съществено значение за поставянето на основите за по-силен, устойчив растеж“, каза главният икономист на ОИСР Алваро Перейра. „**Недостигът на работна ръка** вече е предизвикателство за фирмите в много страни и застаряването на населението само ще влоши това. Политическите действия трябва да гарантират, че уменията се развиват с търсенето на пазарите на труда и че участието на работната сила, особено на по-възрастните работници и жените, нараства.

Рисковете пред икономическото развитие на света остават. Такива са:

- Риск от по-висок от очаквания ефект от монетарните рестрикции през годината: малка вероятност / средно отражение;
- ескалация на войната на Русия в Украйна: малка вероятност / силно отражение;
- устойчивост на инфлацията и свързаната с това необходимост от запазване на високи лихвени равнища за по-дълъг срок : средна вероятност / силно отражение;
- по-силно от очакваното свиване китайската икономика и свиване на вътрешното потребление, проблеми с продажбите на китайския имотен пазар, които генерират ликвидни и/или риск от дългови просрочия: средна вероятност / силно отражение;
- задълбочаване на геополитическата фрагментация, която започна през 2022 година: средна вероятност / силно отражение;
- ескалация на напрежението в Близкия изток до регионален конфликт и/или ограничаване на трафика на горива и стоки през Близкия Изток и оттук нов инфлационен натиск: малка вероятност / силно отражение;
- екстремни климатични събития: висока вероятност / средно отражение.

След продължителен период на широкообхватна стагнация започнала през 2023 г., европейската икономика започна своето възстановяване ([European Commission, Autumn November 2024 Economic Forecast](#)). Промяна в тренда се забеляза още в първото тримесечие на 2024 г., като се очаква да се запази през останалата част от годината, макар и със забавени темпове. Очаква се частното потребление (задвигвано от ръст на възнагражденията и на работните места, както и спад в инфлацията) да бъде основния двигател на това възстановяване.

Есенната прогноза предвижда растеж на реалния БВП през 2024 г. от 0,9% в ЕС и 0,8% в еврозоната. За ЕС това е 0,1 процентни пункта. по-нисък спрямо пролетта, докато за еврозоната остава без промяна. Растежът в ЕС се очаква да нарасне до 1,5% през 2025 г., тъй като потреблението се повишава, а инвестициите се възстановяват от свиването през 2024 г. През 2026 г. се очаква икономическата активност да нарасне с 1,8%, задвигвана от непрекъснато разширяване на търсенето. Очаква се растежът в еврозоната да следва подобна динамика и да достигне 1,3% през 2025 г. и 1,6% през 2026 г.



Дезинфлационният процес, който започна към края на 2022 г., продължи и през лятото на 2024 г. Независимо от лекото покачване през октомври, до голяма степен обусловено от цените на енергията, общата инфлация в еврозоната се очаква да намалее повече от половината през 2024 г., от 5,4% през 2023 г. на 2,4%, преди да се понижи по-плавно до 2,1% през 2025 г. и 1,9% през 2026 г. В ЕС процесът на дезинфлация се очаква да бъде още по-остър през 2024 г., като общата инфлация ще спадне до 2,6% от 6,4% през 2023 г. и ще продължи да намалява до 2,4% през 2025 г. и 2,0% през 2026 г.

Силният спад в цените на енергийните източници през цялата 2023 г. допринесе съществено за намаляването и на инфлацията. През 2024 инфлацията продължава да се свива, но вече с по-забавен темп. В ЕС се очаква намаляване на инфлацията от 6,4% през 2023 година до 2,6% през 2024 г. и 2,4% през 2025 г.

Позитивните прогнози, обаче са застрашени от съществуващите рискове пред развитието на ЕС. Икономическите перспективи на ЕС остават силно несигурни, като рисковете до голяма степен са насочени надолу. Продължителната агресивна война на Русия срещу Украйна и засиленият конфликт в Близкия изток подхранват геополитическите рискове и продължаващата уязвимост на европейската енергийна сигурност. Понататъшното увеличаване на протекционистичните мерки от страна на търговските партньори може да натежи върху световната търговия с отрицателно въздействие върху силно отворената икономика на ЕС. Ниският растеж на производителността може да затрудни фирмите да поддържат растеж на заплатите, което ги кара или да намалят наетите служители, или да прехвърлят нарастващите разходи върху потребителите. Освен това закъсненията в прилагането на RRF или по-рестриктивна фискална позиция през 2026 г., докато се прилагат Националните средносрочни планове за възстановяване, биха могли допълнително да забавят икономическата активност. И накрая, неотдавнашните наводнения в Испания илюстрират още веднъж драматичните последици, които нарастващата честота и обхват на природните бедствия могат да имат не само за засегнатите хора и техните местообитания, но и за икономиката.

Отрасълът на Сирма

Компаниите в Сирма Груп са специализирани в индустрията на информационните технологии (ИТ) с преобладаващ фокус към бизнеса (B2B). Индуриалните данни обикновено се комбинират с данни за „комуникационния сегмент“, тъй като този сегмент зависи изцяло от информационните технологии. Съответно индустрията придоби името „Информационни и комуникационни технологии“ или за кратко ИКТ. От цялото разнообразие на ИКТ сегменти, компаниите в групата работят предимно в сегментите „ИТ услуги“ (системна интеграция, инфраструктура като услуга, софтуер като услуга, софтуерна поддръжка, консултации) и „Бизнес софтуер“ (различни софтуерни продукти и услуги, насочени към различни бизнес вертикали и разработка на персонализиран софтуер).

Двата основни сегмента („ИТ услуги“ и „Софтуер“), в които Групата оперира, бяха най-бързо и устойчиво развиващите се в миналото ([Gartner, October, 2024](#)). Понастоящем и двата сегмента се разглеждат като решението на всички проблеми възникващи от глобалната икономическа несигурност и съответно като „имунизирани от кризи“. Масовата дигитализация, която се разгръща, разчита именно на „Софтуер“, за различните технологични решения и „ИТ услуги“, чрез които тези решения да бъдат внедрени. Това доведе до ръст на двата сегмента дори и през турбулентните изминали години, както и очакванията за продължаващ ръст през 2024 и следващите години.

Очакванията за 2024 г. са, че двата сегмента не само ще запазят своя растеж – 11,7% за „Софтуер“ и 5,6% за „ИТ услуги“, но че този ръст ще бъде устойчив и ще се ускорява и в близките години.

Географски, Сирма е фокусирана върху водещите световни пазари (САЩ, Великобритания и Европа), които също са и водещите географски центрове за потребление на ИКТ продукти и услуги.

Сирма е B2B ИТ доставчик. Клиентското портфолио на Сирма - Дигитален бизнес (Консултации и интеграция, Чатботове, ИТ сигурност и разработка на софтуер), Финансови институции (Консултации, Интеграция, ИТ сигурност, Чатботове), Застраховане (Платформата за застрахователен брокер на Сирма Ай Си Ес и ИТ услугите на „Сирма Груп Холдинг“ АД), Хотелиерство („Сирма Груп Холдинг“ АД), и Здравеопазването (Сирма Медикъл) показват устойчиво развитие и силен ръст през 2024 и се очаква това да продължи и през последващите години.

Развитието на ИКТ сектора през 2024 г. и очаквания за бъдещите години

След по-добра от очакваното 2023 година, Gartner ревизира и своите прогнози за развитието на ИКТ пазара през 2024 година ([Gartner, October, 2024](#)) и своите очаквания за 2025 г. Очаква се 2024 да донесе впечатляващ ръст от 7,2% по текущи цени или 8,2% по постоянни цени. ИКТ пазарът се очаква да достигне USD 5,3 трилиона през 2024 г.

За разлика от предишните няколко години, през 2024 г. всички ИКТ сегменти се очаква да нараснат. Независимо от това, различният темп на нарастване се запазва: Системите за центрове за данни се очаква да нараснат с цели 34,7%, докато комуникационните услуги с едва 2%. След паритет с ТЕЛКО на абсолютните разходи през 2023 г., през 2024 г. „ИТ услуги“ стават водещият сегмент в ИКТ сектора и са отговорни за USD 1,6 трилиона разходи.



Table 1. Worldwide IT Spending Forecast (Millions of U.S. Dollars)

	2024 2024 Growth		2025 2025 Growth	
	Spending	(%)	Spending	(%)
Data Center Systems	318,008	34.7	367,171	15.5
Devices	735,764	6.2	805,722	9.5
Software	1,087,800	11.7	1,239,779	14.0
IT Services	1,587,913	5.6	1,737,754	9.4
Communication Services	1,530,299	2.0	1,596,890	4.4
Overall IT	5,259,784	7.2	5,747,317	9.3

Source: Gartner (October 2024)

Основната част, както ще се илюстрира по-долу, на това значително нарастване на сектора се дължи на големите ИКТ гиганти, и не толкова на средни и малки ИКТ фирми.

Gartner ревизира своите очаквания за ръст от 10% от началото на 2024 г. на „Системите за центрове за данни“ до цели 34,7% ръст в своята 2024 октомврийска прогноза. Тези очаквания са свързани с подготовката за Генеративен ИИ (Generative AI) на всички **технологични гиганти**. Един от под-сегментите на „Системи за центрове за данни“ са специализираните ИИ сървъри. Продажбите на сървъри през 2024 година се очаква да нарасне с впечатляващите 62% в постоянни цени, като този ръст се дължи изцяло на продажба на сървъри, готови да посрещнат нуждите на AI и GenAI. Въпреки, че нарастването е значително, Gartner счита, че то едва сега започва и нуждите на AI и GenAI ще съдействат силно за увеличаване на продажбите на „Устройства“ в близките години.

Източници на очаквания растеж

Ръстът на инвестиции в ИТ се запазва за всички държави по света през 2024 г. Очаква се Индия да се откъсне от всички държави по ръст на своите разходи за ИТ с ръст надхвърлящи 12%. Най-големият ИТ пазар в САЩ се очаква да отбележи отново силен растеж, който доближава 8% през 2024 г. конкуриран от разходите в Китай. Европейските държави леко изостават, но също се очаква да отбележат стабилен растеж от около 7%. Япония и държавите от Латинска Америка отбелязват най-скромнен ръст от около 5%. Все пак е нужно да се отбележи, че дори и този по-слаб ръст от 5% годишно щеше да изглежда впечатляващ преди 10-ина години.

Ръстът на разходите за ИТ е свързан с наситеността на съответната икономика с ИТ и разходите за ИТ на човек от населението свързани с това. Страните, които водят класацията по ръст, са тези, които са разбрали, че тяхното икономическо развитие е свързано с ИТ. Очакваният растеж се различава значително между държавите но нито една държава не се очаква да свива своите разходи за ИКТ. Дори държави, които изпитват икономически трудности и хиперинфлация (Турция, Аржентина) също се очаква да увеличават своите разходи за ИКТ в близките години.

Подобна е ситуацията и по вертикали. Отново абсолютно всяка индустрия се очаква да увеличава своите разходи за ИКТ. Банкиране, Финансовите услуги, Телекомуникации, Здравеопазване и различните форми на правителство се очаква да са водещи по ръста на своите разходи за ИКТ. Тази тенденция започна през 2023 и се очаква да се запази през следващите години. Тези сектори отбелязват почти двуцифрен ръст през 2023 в постоянни цени, като се очаква той да се задържи около и над нивата от 10% CAGR 2022 – 2027 г. Всички сегменти се очаква да отбележат ръст през 2024 г., като този ръст се ускорява (около 8%) в сравнение с очакванията от предишната година (около 6%). За първи път под-сегмента „Сървъри“ излиза извън стандартните очаквания за ръст, като отбелязват внушителни 62% нарастване през 2024 и 18,8% CAGR до 2028 година. Очаква се разходи от около USD 100 млрд. за сървъри, пригодени за посрещане на нуждите на ИИ. Тези инвестиции се очаква само да се ускоряват, като достигнат USD 200 млрд. през 2028 г. Подготовката за ИИ стимулира и останалите под-сегменти на „Устройства“, включително и потребителските такива - „Мобилни телефони“ и „PC“. Сегментите „Софтуер“ и „ИТ услуги“ запазват своя традиционно устойчив ръст. Очаквания среден ръст за 2024 г. се очаква да бъде 12,2% за „Софтуер“ и 6,5% за „ИТ услуги“, като приблизително същият е и CAGR 2023 -2028. Нещо което прави впечатление е огромната разлика в ръста (който е и отрицателен за някои под-сегменти) между най-бързо развиващите се и най-слабо развиващите се под-сегменти: Инфраструктура като услуга (IaaS) продължава да не може да се помести в графиката, поради своя впечатляващ ръст от 22,6% през 2024 г., докато фиксирани гласови услуги са с над 5%-ен спад.

При разглеждане на компонентите на ръст във водещия сегмент „Софтуер“ отново могат да се наблюдават огромни разлики между развитието на различните негови под-сегменти – от -7% до +27%. В този сегмент ръст от 10% се разглежда като „изоставане“. Gartner считат, че светът е все още в етапа на „дигитално строителство“, като изгражда дигиталната инфраструктура, която е необходима за постигане на ръст на продажбите, увеличаване на ефективността и отскоро – увеличаване на маржовете. Водещите сегменти може да очакваме в близко бъдеще да бъдат подсилени чрез добавяне на изкуствен интелект (който понастоящем все още не е сериозен пазарен фактор). Интересно е също да се отбележи масивната доминация на облачния софтуер съотнесен към не-облачните решения. Макар последните да имат своето място и в бъдещето, облачния софтуер отбелязва (и се очаква да продължи да отбелязва) много по-силен ръст, което подсказва за пълната насоченост на пазара към облачни решения. Почти всички под-сегменти вече преобладаващо са „в облака“, като този дял се очаква само да се увеличава през близките години.

Различните компоненти на третия (2024 г.) по динамика сегмент – „ИТ услуги“, също имат много различен ръст един спрямо друг. „Инфраструктура като услуга“ и тук е с ръст, който трудно се отбелязва на графиката. Всички ИТ услуги свързани с достъп до облака и ръба (edge) се

очаква да се имат силен ръст. ИТ услуги по "Дизайн" и "Изграждане" във всички свои разновидности се очаква да имат значителен ръст през 2024, както и близките години. Това са и пазарите, където проблема с недостига на квалифицирана работна ръка е най-изострен. Липсата на талант в предприятията е много по-изострен отколкото в големи ИТ дружества. Съответно когато предприятията преместят своите операции в облака, или внедрят нова софтуерна платформа, които трябва да се управляват единствения изход за тях е наемането на „Управлявани услуги“ (Managed services). Оттук и драматичния ръст на „Управлявани услуги за облака“ (Managed services for cloud and edge), - около 13% годишно, „Корпоративна стратегия+ - ръсто около 12%, „Маркетинг и управление на клиента“ – ръст около 11%, „Управление на риска“, „Управление на човешките ресурси“, „Финансово управление“, „Бизнес операции“ и др. с ръст от около 10%.

Услугите, свързани с „Дизайн“ се очаква да отбележат най-бърз растеж през 2024 г. Gartner допуска, че включването на възможностите на ИИ в „Управление на риска“, „Бизнес операциите“ и „Консултирането“ са и причината за това нарастване в услугите свързани с „Дизайн“. Дълго време сегмента „Комуникационни услуги“ бе най-големия в ИКТ сектора. От 2024 година нататък това вече няма да е така. „ИТ услугите“ изместиха „ТЕЛКО“ от първото място (USD 1.6 трлн. през 2024 г.), като при това се очаква да запазят своя значителен растеж и през следващите години.

Пазарът на под-сегмент „Софтуер“ се очаква също да задмине ТЕЛКО, но едва през 2028 година.

УЧАСТИЕ В МЕНИДЖМЪНТА И ОСЪЩЕСТВЯВАНЕ НА КОНТРОЛ ВЪРХУ ДЪЩЕРНИТЕ КОМПАНИИ

През 2024 г., както и в предходни периоди, висшият мениджмънт на СГХ участваше активно в управлението на дъщерните компании. Високата експертиза и натрупаният опит на мениджърите на СГХ подпомагаше дружествата при формулирането на техните цели и стратегии за развитие, както и при изготвянето на бизнес и финансовите им планове. В резултат на това през

изтеклия период се постигнаха много добри успехи от компаниите в групата. Едновременно с това, участвайки в органите на управление на компаниите от Групата, те следяха за спазването на общите цели на Групата, стратегиите за нейното развитие и финансовата дисциплина.

МАРКЕТИНГ

В оперативен план, годишната маркетингова стратегия и бюджет на СГХ за 2024 г. обезпечиха планирането, разработването и успешното изпълнение на следните дейности:

1. Създаване, развиване и поддържане на обща познаваемост на бранда Сирма, посредством набор от дейности, които помагат за успешен брандинг и корпоративни комуникации – връзки с обществеността, връзки с инвеститорите, публични институции, служители на компанията, обща публика. Те включваха интернет маркетинг, онлайн срещи, подпомагане на ръководството и мениджърите с маркетингови материали за техните инвестиционни обиколки, интервюта в специализирана преса, ТВ, радио, участие в специализирани и високопрофилни бизнес събития.

2. Изграждане на силна работодателска марка и утвърждаване на компанията като привлекателно място за работа, кариерно развитие и реализиране на собствени иновативни идеи за създаване на нови софтуерни продукти и решения, работа с най-напредналите технологии, навлизане в нови пазарни ниши. Създаде се благоприятна среда и редовно се насърчава развитието на иновационния процес в компаниите. Активно се използват социалните медии за по-неформална комуникация със служителите, ангажиране със значими

каузи, информиране за предстоящи събития, фирмени и продуктови новини. Проведеният тим билдинг в края на годината, традиционно беше едно от най-чаканите събития, което даде възможност на хората от различните компании, градове и офиси да общуват в неформална среда.

3. Засилено присъствие на бранда в социалните медии и управление на комуникацията през дигиталните канали. Като част от маркетинга чрез социалните канали, се разработи програма за маркетинг чрез съдържание. Тя цели:

- Подобро представяне в глобалната мрежа, посредством дигитални инструменти - съществено увеличаване на трафик към сайтовете на Сирма Груп и дъщерните компании; подобро откриване в най-популярните търсачки – SEO&SEM дейности;
- повишаване на информираността на външните и вътрешни аудитории за корпоративните инициативи и ключови бизнес събития;
- информиране на аудиторията за създаваните от нашите фирми нови продукти и услуги, развитието на вече съществуващите продукти и услуги, фирмени постижения;



ФИНАНСОВА ДЕЙНОСТ И УПРАВЛЕНИЕ НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ НА ГРУПАТА. АСПЕКТИ НА ФИНАНСОВАТА ДЕЙНОСТ НА ХОЛДИНГА И ГРУПАТА

През изтеклата година управлението на финансовата дейност на СГХ се извършваше, при следните:

I. Цели

Като **стратегическа цел** на управлението на финансите СГХ прие увеличаването на богатството на собствениците, което може да стане единствено чрез максимизиране пазарната стойност на фирмата, базирана на цената на акциите.

Като **тактическа цел** на финансовото управление СГХ прие максимизирането на приходите и печалбата.

Като **оперативна цел** на финансовото управление СГХ определи поддържането на платежоспособността на компанията, и фирмите от Групата като възможност за обслужване на всички възникващи безспорни плащания.

II. Изпълнение на функции.

1. Изпълнявани функции на управлението на СГХ:

а) финансово планиране – изготвиха се планове на СГХ и на всички дружества от Групата за едногодишен и средносрочен период.

б) координиране на финансовата дейност – СГХ координираше дейността на всички дружества от Групата за изпълнение на общите цели на управлението на финансовата дейност, както и за осъществяване на единни политики в тази дейност;

в) контрол – Финансовият екип на СГХ през цялата година осъществяваше текущ и периодичен контрол върху финансовата дейност на дружествата от групата.

2. По отношение на финансовата дейност на СГХ и дъщерните дружества, Холдингът осъществяваше следните функции:

а) финансиране – свързано с осигуряването на финансови средства и структурирането на капиталите, необходими за нормалното функциониране на предприятието.

Тази функция е свързана с пасива на баланса на фирмата. Там са отразени източниците на капитала, с които предприятието разполага за осъществяване на своята стопанска дейност.

б) инвестиране – обхваща осигурените капитали в различни активи с цел реализиране стратегическата цел на компанията. Тази функция е свързана с актива на баланса.

III. Изпълнени задачи:

1. Осигуряване на достатъчен обем финансови ресурси в съответствие със стратегията и задачите за развитието на СГХ и дъщерните дружества през съответния период.

2. Осигуряване на най-ефективно разпределение и използване на формирания обем финансови ресурси в основните направления на дейността на Групата.

3. Оптимизация на паричния оборот – синхронизиране по размер и време на постъпленията и плащанията за нормалното обслужване на безспорните плащания.

4. Осигуряване на максимална печалба при дадено равнище на риск.

5. Осигуряване на финансово равновесие на СГХ и дъщерните дружества в процеса на развитието им.

При изпълнението на задачата за финансовото равновесие се съобразявахме със златното балансово правило, което изисква дългосрочните активи да се финансират от дългосрочни източници на капитал, а краткосрочните активи – от краткосрочни източници на капитал.

6. Осигуряване на възможности за бързо реинвестиране на капитала при изменение на външните и вътрешни условия за осъществяване на стопанската дейност.

- СЧЕТОВОДНО ОБСЛУЖВАНЕ

През 2024 г. Сирма Груп Холдинг АД осъществяваше счетоводното обслужване на своите дъщерни компании и дружества. Освен регулярното счетоводно обслужване, на мениджмънта се представят различни VI доклади, изградени като ноу-хау на Групата. ФСО на СГХ постигна ежемесечно отчитане на резултатите на индивидуално и групово ниво. Отделът управляваше и взаимоотношенията на компаниите с фискалната и

осигурителната система. Своевременното внасяне на данъците, подаването на своевременна информация и изготвянето на информация по ЗППЦК до КФН и БФБ бе изпълнявано акуратно през периода.

- ЮРИДИЧЕСКО ОБСЛУЖВАНЕ

Правният отдел на Сирма Груп Холдинг АД осъществява юридическото обслужване на фирмите от Групата, което включва изготвяне на корпоративни документи;

съдействие при подготовката и провеждането на ОСА; изготвяне на всякакви търговски документи и договори; уреждане на търговски спорове; водене на съдебни дела.



- УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕТЕ

Управлението на рисковете на СГХ е задължение на Съвета на Директорите. В своята дейност той се подпомага от Комитета по инвестициите и риска. Холдингът подпомага и дъщерните си дружества за управление на риска. В своята същност управлението на риска е способността да се предвидят заплахите за дейността на дружеството, вкл. отделни проекти, и да се минимизират техните неблагоприятни последици. Процесът е итеративен. Той започва с идентифициране на възможните рискове, преминава през анализ на рисковете и планиране на управлението им, след което започва процес на наблюдение и регулярно връщане към процеса на анализ.

В СГХ е изградена стройна система за управлението на рисковете.

Управлението на рисковете в СГХ включва:

- Идентифициране на рисковете – Това е продължителен процес, в който се откриват потенциалните заплахи. За да бъдат идентифицирани очакваните и предвидимите рискове, се прилагат различни методи: въпросници (анкетни карти), интервюта, brainstorming, анализ на документи, списък с очаквани и предвидими рискове (checklist analysis), създаден на база на предишен опит
- Качествен и количествен анализ на риска - След като възможните рискове бъдат идентифицирани е необходимо да се извършат качествен и количествен анализ на всеки от тях. Оценяват се вероятността за сбъждане и въздействието чрез предефинирани скали, например Вероятност: много малка, малка, средна, голяма или много голяма; Въздействие: катастрофално, критично, допустимо, незначително.

С данните се изготвя таблица на риска. В нея рисковете се подреждат по категории, нанасят се тяхната вероятност за сбъждане и въздействието им, както и примерен сценарий, които се изпълнява в случай, че риска се появи. Полученият списък се сортира по

въздействие и вероятност. Определя се праг, рисковете над който ще бъдат управлявани. Таблицата с рискове се преразглежда и преоценява регулярно, тъй като има възможност рискове да отпаднат, да се добавят нови или да се променят техните оценки.

- Планиране на действия за преодоляване на риска

Следващата стъпка в управлението на риска е планирането. Това е процеса на документиране на мерките, които ще се приложат при управлението на всеки от идентифицираните ключовите рискове. Използват се 3 стратегии за управление:

- избягване на риска – стратегия, при която се намалява вероятността от сбъждане на риска;
- минимизиране на ефекта при сбъждане на риска – стратегия, при която се намаляват последициите от сбъждането на риска;
- планове за извънредни действия – стратегия, при която организацията приема риска и е готова да се справи с него, ако той се сбъдне;

В резултат от планирането на риска се създава План за смекчаване, наблюдение и управление на рисковете (Risk Mitigation Monitoring and Management Plan). Той може да бъде отделен документ или набор от информационни карти за всеки отделен риск, които да се съхраняват и управляват в база от данни.

- Следене и контролиране на риска – Това е последната дейност от управлението на рисковете. Този процес има няколко основни задачи:

- да потвърди случването на даден риск
- да гарантира, че дейностите по предотвратяване или справяне с рисковете се изпълняват
- да установи сбъждането на кой риск е причинило съответните проблеми
- да документира информация, която да се използва при следващ анализ на риска

Влияние на изключителни фактори

Информацията в настоящия отчет не е повлияна от наличието на изключителни фактори.

ОБОБЩЕНА ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО СТЕПЕНТА, В КОЯТО ДРУЖЕСТВОТО ЗАВИСИ ОТ ПАТЕНТИ ИЛИ ЛИЦЕНЗИИ, ИНДУСТРИАЛНИ, ТЪРГОВСКИ ИЛИ ФИНАНСОВИ ДОГОВОРИ ИЛИ ОТ НОВИ ПРОИЗВОДСТВЕНИ ПРОЦЕСИ

Дружеството Сирма Груп Холдинг АД по същината на своята дейност не е зависимо от патенти или лицензии, индустриални, търговски или финансови договори, както и от нови производствени процеси.

За работните места на всички служители в Дружеството, то разполага със съответните лицензи за операционни системи и приложен софтуер за персонални компютри и сървъри, необходими за обичайния работен процес.



ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО ЗНАЧИТЕЛНИ ФАКТОРИ, ВКЛЮЧИТЕЛНО НЕОБИЧАЙНИ ИЛИ РЕДКИ СЪБИТИЯ ИЛИ НОВИ РАЗВИТИЯ, КОИТО ЗАСЯГАТ СЪЩЕСТВЕНО ПРИХОДИТЕ ОТ ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

Няма значителни фактори, включително необичайни или редки събития или нови развития, които засягат

съществено приходите от дейността на Дружеството и бъдещите инвестиции.

ЗНАЧИТЕЛНИ ПРОМЕНИ В НЕТНИТЕ ПРОДАЖБИ ИЛИ ПРИХОДИ, ОПОВЕСТЕНИ В СЧЕТОВОДНИТЕ ОТЧЕТИ

През разглеждания период се наблюдават промени в нетните продажби или приходи, оповестени в

счетоводните отчети на Дружеството подробно описани в раздел 6 от настоящия Доклад.

ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО ПРАВИТЕЛСТВЕНАТА, ИКОНОМИЧЕСКАТА, ФИСКАЛНАТА, ПАРИЧНА ПОЛИТИКА ИЛИ ПОЛИТИЧЕСКИ КУРС ИЛИ ФАКТОРИ, КОИТО ЗНАЧИТЕЛНО СА ЗАСЕГНАЛИ ИЛИ БИХА МОГЛИ ДА ЗАСЕГНАТ ЗНАЧИТЕЛНО, ПРЯКО ИЛИ КОСВЕНО ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

През разглеждания период не е имало фактори от правителствени, икономически, данъчни, монетарни или политически фактори, които са оказали съществено влияние върху дейността на дружеството.

Основните фактори, които могат да повлияят на дейността на Дружеството и как то управлява риска, са описани в „Рискови фактори“ от настоящия документ

ОСНОВНИ СЪБИТИЯ И БИЗНЕС НОВИНИ ПРЕЗ 2024 Г.

Следните събития от съществено значение в групата са станали до края на 2024 г.:

30.12.2024

Информация за продажба на 10.400 акции от член на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД Явор Джонев.

19.12.2024

Информация за покупка на 10.000 акции от член на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД Атанас Киряков.

16.12.2024

Информация за продажба на 5.200 акции от член на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД Явор Джонев.

12.12.2024

Информация за продажба на 11.100 акции от член на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД Явор Джонев.

29.11.2024

Оповестяване на консолидираните финансови отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД към 30.09.2024.

29.11.2024

Информация за покупка на 6000 акции от тясно свързано лице с член на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД Илиана Илиева.

21.11.2024

„Сирма Груп Холдинг“ АД получава ESG рейтинг от LSEG.

01.11.2024

„Сирма Груп Холдинг“ АД е отличено с награда на PWC и БФБ за принос към развитието на ESG.



12.11.2024

Екип на Сирма взе участие в Webit Summit в Лисабон, като Директорът по растеж Момчил Зарев изнесе презентация за ролята на ИИ за банковите решения.

30.10.2024

Оповестяване на индивидуалните финансови отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД към 30.09.2024.

28.10.2024

Кирил Василев - Вице-президент на Сирма за „Решения за застрахователни брокери“ споделя плановете за бъдещ растеж.

24.10.1024

Клиентите на Сирма Булстрад Живот Vienna Insurance Group и Д Банк са отличени с награди на NEXT DiFi за решенията разработени от Сирма.

23.10.2024

Приключва процедурата по придобиване на мажоритарен пакет от акциите на ИТ дружеството Роуб Дивелъпмент СА, Румъния.

08.10.2024

Вписване от Агенцията по вписванията преобразуване чрез вливане на „Сирма Си Ай“ ЕАД, „Сирма Иншуртех“ ЕАД, „Сирма Солюшънс“ ЕАД, „Сирма Бизнес Консултинг“ ЕАД, „Сайънт“ ЕАД и „Ейч Ар Ем Сълюшънс“ ЕАД в „Сирма Груп Холдинг“ АД по чл.262ж от ТЗ.

17.09.2024

Провеждане на извънредно ОСА на „Сирма Груп Холдинг“ АД и публикуване на Протокол от събранието.

17.09.2024

Започват учебните занятия на петия сезон на Академията на Сирма.

13.09.2024

Оповестяване на покупка на акции от „Сирма Груп Холдинг“ АД от член на СД Атанас Киряков.

12.09.2024

Оповестяване на покупка на акции от „Сирма Груп Холдинг“ АД от Председателя на СД Георги Маринов.

10.09.2024

Водещата CRM платформа Creatio е вече достъпна и на български език благодарение на усилията на дъщерното дружество Сирма Иншуртех.

27.08.2024

Оповестяване на продажба на акции от „Сирма Груп Холдинг“ АД от Изпълнителния директор Цветан Алексиев.

22.08.2024

Оповестяване на консолидираните финансови отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД към 30.06.2024.

22.08.2024

Оповестяване на изкупуването на миноритарния дял от капитала на “S&G Technology Services” LTD от дъщерното дружество „Сирма Солюшънс“ АД.

05.08.2024

Публикуване на Покана за извънредно общо събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД.

26.07.2024

Оповестяване на индивидуалните финансови отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД към 30.06.2024.

23.07.2024

Оповестяване на получено одобрение от КФН за консолидация на дъщерни дружества в „Сирма Груп Холдинг“ АД.



01.07.2024

Оповестяване на продажба на собствени акции от „Сирма Груп Холдинг“ АД.

28.06.2024

Оповестяване на Протокол от ОСА на „Сирма Груп Холдинг“ АД и Уведомление за дивидент.

27.06.2024

Провеждане на редовно годишно събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД

21.06.2024

Уведомление за начало на процедура по придобиване на румънското дружество Роуб.

18.06.2024

Дъщерното дружество „Енгвю Системс София“ АД представи последната версия на своя софтуер за пакатеране на изложението DRUPA 2024.

13.06.2024

Уведомление за начало на процедура по консолидация на „Сирма Груп Холдинг“ АД

04.06.2024

Представители на Сирма взеха участие в международното финтех изложение Money 20/20 в Амстердам.

03.06.2024

Оповестяване на пълното изкупуване на миноритарния дял от собствеността на дъщерното дружество „Сирма Солюшънс“ АД от „Сирма Груп Холдинг“ АД.

29.05.2024

Оповестяване на продажба на собствени акции от „Сирма Груп Холдинг“ АД.

24.05.2024

Публикуване на съпътстващите документи за ОСА на „Сирма Груп Холдинг“ АД

17.05.2024

Оповестяване на Покана за редовно общо събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД.

17.05.2024

Оповестяване на продажба на акции от тясно свързано със „Сирма Груп Холдинг“ АД лице – „Сирма Солюшънс“ АД.

15.05.2024

Оповестяване на междинни консолидирани отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД към 31.03.2024.

30.04.2024

Оповестяване на междинни индивидуални отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД към 31.03.2024.

29.04.2024

Оповестяване от „Сирма Груп Холдинг“ АД на изкупуването на миноритарния дял от дъщерното дружество „Сирма Иншуртех“ АД.

26.04.2024

Публикуване на одитираните консолидирани отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД за 2023 година.

23.04.2024

VP на финансовата вертикала на Сирма г-н Цветомир Досков взе участие в събитието Banking Today.

28.03.2024

Разработената от Сирма система в телемедицината Medrec-M Clinic пусна нови функционалности и нова апликация, която свързва лекарите с НЗОК.

27.03.2024

Оповестяване на покупка на 700.000 акции на „Сирма Груп Холдинг“ АД от дъщерното дружество „Сирма Солюшънс“ АД.

26.03.2024

Изпълнителният директор на „Сирма Груп Холдинг“ Цветан Алексиев споделя в интервю за Forbes плановете на Групата за растеж и структурни подобрения през 2024 година.

25.03.2024

Оповестяване на стратегически план за консолидация на дейността и собствеността в „Сирма Груп Холдинг“ АД.



19.03.2024

Публикуване на одитирани индивидуални финансови отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД за периода завършващ на 31.12.2023.

01.03.2024

Момчил Зарев и Фабриз Гутеброз от Сирма взеха участие във Finovate Europe в Лондон.

28.02.2024

Публикуване на междинни консолидирани финансови отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД за периода завършващ на 31.12.2023.

02.02.2024

Сирма демонстрира двойната същественост на своята дейност, която освен устойчивост за Групата носи и устойчивост за нейните клиенти и околната среда.

31.01.2024

Сирма Груп сключи партньорство с финтех компанията от Великобритания Fimple UK.

30.01.2024

Публикуване на междинни индивидуални финансови отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД за периода завършващ на 31.12.2023.

29.01.2024

Оповестяване на приключване на проверка на „Сирма Груп Холдинг“ АД от БДО АФА ООД, която констатира пълно съответствие между първични документи и отчетоводените суми в разглежданите периоди.

25.01.2024

Оповестяване на обратно изкупуване на 1.000.000 акции от „Сирма Груп Холдинг“ АД.

15.01.2024

Системата разработена от Сирма за класиране на висшите училища в България бе използвана за класацията за 2023 година.

09.01.2024

Сирма оповестява как нейните решения в областта на телемедицината придвижват дневния ред на ESG.

04.01.2024

Сирма оповестява първите резултати от изградената през 2023 година собствена фотоволтаична централа.

ОСНОВНА ЮРИДИЧЕСКА ИНФОРМАЦИЯ ПРЕЗ 2024 Г.

Сделки с акции за периода 01.01.2024 г. – 31.12.2024 г.:

- **Обратно изкупуване на акции от дружеството**

С решение на Общото събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД от 09.01.2023, на 24.01.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД закупи обратно 1 000 000 свои акции на средна цена от 0,74 лева за акция на обща цена от 740 000 лева. Акции представляват 1,68% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

- **Покупка на акции от дъщерно дружество**

На 26.03.2024 г. „Сирма Солюшънс“ ЕАД – дъщерно дружество на „Сирма Груп Холдинг“ АД, закупи 700 000 акции от капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД, чрез сделки, извършени на Българска фондова борса – София, на средна цена на една акция от 0,729917 лева за акция. Акции представляват 1,18% от капитала на дружеството.

- **Покупка на миноритарен пакет акции от капитала на „Сирма Иншуртех“ АД**

На 15.04.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД сключи договори за покупка на акции с три физически лица и едно юридическо лице, собственици на миноритарния пакет от акции на „Сирма Иншуртех“ АД. Общият брой на акциите е 178 200, а общата продажна стойност на акциите е 561 950 лв. В резултат на сделката „Сирма Груп Холдинг“ АД става едноличен собственик на „Сирма Иншуртех“ АД.



В един от договорите за покупка на акции с едно от физическите лица има поет ангажимент от страна на Групата за прехвърляне на физическото лице на допълнителен брой акции от „Сирма Груп Холдинг“ АД към 31.01.2026 г., ако цената на акциите на „Сирма Груп Холдинг“ АД е под определена стойност.

- **Покупка на миноритарен пакет акции от капитала на „Сирма Си Ай“ АД**

На 26.04.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД сключи договори за покупка на акции с две физически лица, собственици на миноритарния пакет от акции на „Сирма Си Ай“ АД. Общия брой на акциите е 26 600, а общата продажна стойност на акциите е 141 918 лв. В резултат на сделката „Сирма Груп Холдинг“ АД става едноличен собственик на „Сирма Си Ай“ ЕАД.

- **Продажба на акции от дъщерно дружество**

На 16.05.2024 г. „Сирма Солюшънс“ ЕАД – дъщерно дружество на „Сирма Груп Холдинг“ АД, продаде 732 389 акции от капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД, чрез сделки, извършени на нерегулиран извънборсов пазар (България) при средна цена за една акция от 0,80 лв. Продажбата представлява 1,23% от капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД.

- **Продажба на собствени акции от дружеството**

На 28.05.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД продаде 500 988 свои собствени акции на средна цена от 0,85 лева за акция на обща стойност от 425 839,80 лв. Акциите представляват 0,84% от капитала на дружеството. Продажбата бе извършена на нерегулиран извънборсов пазар (България).

„Сирма Груп Холдинг“ АД продаде 590 183 свои акции на средна цена от 0,96 лева за акция на обща стойност от 566 575,68 лв. Акциите представляват 0,99% от капитала на дружеството. Продажбата бе извършена на нерегулиран извънборсов пазар (България) и бе вписана от Централен Депозитар на 02.07.2024 г.

- **Покупка от „Сирма Солюшънс“ ЕАД на акции от капитала на „Сирма Бизнес Консултинг“ АД**

„Сирма Солюшънс“ ЕАД – дъщерно дружество на „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи миноритарния дял от 45,91% от капитала (BGN 2 539 768) на дружеството „Сирма Бизнес Консултинг“ АД. На 03.06.2024 „Сирма Солюшънс“ ЕАД бе вписано в Търговския регистър като едноличен собственик на капитала на „Сирма Бизнес Консултинг“ ЕАД.

- **Начало на процедура по консолидация в „Сирма Груп Холдинг“ АД**

На свое заседание от 13.06.2024 Съветът на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД прие решение за започване на процедура по преобразуване на "СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ" АД при условията и по реда на глава XVI от Търговския закон и чл. 122 и сл. от Закона за публичното предлагане на ценни книжа, чрез вливане на "СИРМА СИ АЙ" ЕАД, "СИРМА ИНШУРТЕХ" ЕАД, "СИРМА СОЛЮШЪНС" ЕАД, "СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ" ЕАД, "САЙЪНТ" ЕАД и "ЕЙЧ АР ЕМ СЪЛЮШЪНС" ЕАД в "СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ" АД.

На проведено на 17.09.2024 извънредно ОСА одобри решението и договора за преобразуване чрез вливане.

- **Покупка от „Сирма Солюшънс“ ЕАД на акции от капитала на “Ес енд Джи Технолджи Сървисиз”**

На 21.08.2024 „Сирма Солюшънс“ ЕАД (дъщерно дружество на „Сирма Груп Холдинг“ АД), изкупи миноритарния дял от 49% от капитала на дружеството “Ес енд Джи Технолджи Сървисиз”, Лондон (дъщерно дружество на „Сирма Солюшънс“ ЕАД). С това придобиване „Сирма Солюшънс“ ЕАД става 100% собственик на “Ес енд Джи Технолджи Сървисиз”, Лондон.

- **Вливане на дъщерни компании в “Сирма Груп Холдинг“ АД**

След одобрение от 18.07.2024 на Комисията по финансов надзор и в изпълнение на Решение на ОСА на „Сирма Груп Холдинг“ АД от 17.09.2024, на 08.10.2024 бе вписано от Агенцията по вписванията преобразуване чрез вливане на „Сирма Си Ай“ ЕАД, „Сирма Иншуртех“ ЕАД, „Сирма Солюшънс“ ЕАД, „Сирма Бизнес Консултинг“ ЕАД, „Сайънт“ ЕАД и „Ейч Ар Ем Сълюшънс“ ЕАД в „Сирма Груп Холдинг“ АД по чл.262ж от ТЗ. След решение на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД, одобрение от КФН от 18.07.2024 г. и решение на Общото събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД от 17.09.2024 г. дъщерните дружества „Сирма Си Ай“ ЕАД, „Сирма Иншуртех“ ЕАД, „Сирма Солюшънс“ ЕАД, „Сирма Бизнес Консултинг“ ЕАД, „Сайънт“ ЕАД и „Ейч Ар Ем Сълюшънс“ ЕАД се преобразуваха чрез вливане в дружеството-майка „Сирма Груп Холдинг“ АД. Обстоятелството бе вписано в Агенцията по вписванията на 08.10.2024 г.

Търсеният ефект от тези вливания обхваща (но не е ограничен до):

- Намаляване на администрацията и свързаните с нея разходи;
- Вертикална специализация и пълен фокус върху съответния сектор или сегмент;
- Преодоляване на вътрешна конкуренция между различни дъщерни дружества;
- По-голяма прозрачност на дейността, приходите и печалбата.

Вследствие на консолидацията холдинговата дейност на „Сирма Груп Холдинг“ АД се обогатява и с оперативна дейност по предоставяне на ИТ продукти и услуги на своите клиенти.



Административна организация и управление

Административната организация и управление се извършва от Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД, който е с двугодишен мандат и се избира от Общото събрание на дружеството. Текущият състав на СД бе избран на ОСА на 27.06.2024 г.

Бизнес организация и управление

В допълнение към административната организация и управление се създава и бизнес организация и управление, където директорите отговарят за различни аспекти на бизнеса на дружеството.

Позицията на Изпълнителния директор (административно-управленска длъжност) се изпълнява вкупом с длъжността Президент (бизнес-управленска длъжност). Това способства за пълен синхрон между двете управленски структури. Понастоящем позицията се заема от г-н Цветан Алексиев.

Специализацията на отделните директори е както следва:

- CFO (Финансов директор) г-н Йордан Недев
- COO (Оперативен директор) г-н Цветан Тренчев
- CGO (Директор развитие) г-н Момчил Зарев
- CCO (Търговски директор) г-жа Румяна Стойкова
- CTO (Технически директор) г-н Тихомир Тотев
- CPO (Директор партньорска мрежа) г-н Росен Маринов
- CAO (Директор развитие на таланти) г-н Чавдар Димитров

- Придобиване на мажоритарен пакет от акции на Роуб Дивелъпмент СА, Румъния

На 23.10.2024, приключи процедурата по придобиване на мажоритарен пакет от акциите на ИТ дружеството Роуб Дивелъпмент СА, Румъния. Сделката има следните параметри:

- Име на придобитото дружество: Роуб Дивелъпмент СА, Румъния;
- Размер на придобит дял от дружеството: 51% от капитала на дружеството Роуб Дивелъпмент СА;
- Година на основаване на дружеството: 2004 г.;
- Брой служители: над 140;
- Приходи: RON 31 117 хиляди (EUR 6 198 хиляди) за 2023 г. (ръст от 15% спрямо 2022 г.);
- EBITDA: RON 6 415 хиляди (EUR 1 277 хиляди) за 2023 г. (ръст от 16% спрямо 2022 г.);
- Специализация: ИТ услуги основно насочени към уеб приложения за финансовия сектор, търговците на недвижими имоти, човешки ресурси и туризъм.

Роуб Дивелъпмент СА официално става част от Сирма Груп. Това придобиване ще увеличи приходите на Сирма Груп от продажби в Румъния и други целеви пазари, като същевременно ще допълни палитрата от ИТ услуги на Групата. Допълнителна информация за Роуб Дивелъпмент СА може да бъде намерена на сайта на дружеството: <https://www.roweb.ro/>

Съдебни искиове за периода 01.01.2024 г. – 31.12.2024 г.:

Срещу дружеството няма заведени съдебни искиове за периода.

Друга юридическа информация за периода 01.01.2024 г. – 31.12.2024 г.:

- Намаляване на капитала

На 21.12.2023 г. Съвета на Директорите на „Ес Ей Ай“ АД взима решение за изкупуване на акциите на дружеството от акционерите физически лица. В резултат на това решение едноличен собственик на дружеството става „Сирма Груп Холдинг“ АД. Решението е вписано и обявено в Търговския регистър на 12.01.2024 г. Считано от тази дата „Ес Ей Ай“ е еднолично дружество и капиталът му е със стойност от 13 588 241 лв., разделен на 13 588 241 броя обикновени (само) акции с номинална стойност от 1 лев.



- **Стратегията за консолидиране на бизнеса**

На 21.03.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД оповести предстоящи стъпки в посока изпълнение на Стратегията на за консолидация на дейността и собствеността в Групата. Основни насоки на Стратегията за консолидация са:

- Цел на Стратегията: Чрез засилване на вертикалната специализация на услугите постигане на органичен и неорганичен (чрез придобивания) ръст на продажбите до сто милиона евро и листване на голяма световна борса;
- Времеви обхват: 2023 – 2026 г.;
- Продължаване на процеса да консолидация на собствеността в дъщерните дружества;
- Максимална консолидация на броя на дружествата в Групата (с изключение на задграничните дружества);
- Пълно преминаване към вертикална организация на бизнеса със следните основни вертикали:
 - финансови услуги; - транспорт и логистика;
 - хотелиерство;
 - индустриална;
 - застрахователна;
 - здравеопазване;
 - търговия.
- Адекватно реструктуриране и оптимизация на управлението в Групата и пълноценно използване на всички синергии.

- **Изплащане на дивидент за 2023 година**

На проведеното Общо акционерно събрание на „Сирма Груп Холдинг“ АД на 27.06.2024, след обсъждане по т.4 от предварително публикувания Дневен ред, се взе решение относно разпределение на дивидент за 2022 година, както следва: „Разпределение на печалбата от 2023 г.:

- Реализирана печалба след данъци: 1 508 408,05 лева
- Разпределение към фонд резервен (10%): 150 840,81 лева.
- Остатък от печалбата за разпределяне за 2023 г.: 1 357 567,25 лева. Дружеството разпределя дивидент в размер на 0,02 лв. на акция. Остатъкът от сумата след разпределяне на дивидента остава като неразпределена печалба.“

Право да получат дивидент, съгласно чл.115в, ал.3 от ЗППЦК имат всички акционери на „Сирма Груп Холдинг“ АД вписани в Централния депозитар към 14-ия ден след провеждане на гореспоменатото ОСА (11.07.2024).

Дивидентът ще започне да се изплаща в рамките на 60 дни от провеждането на гореспоменатото ОСА съгласно изискванията на Централния депозитар. Акционерите, които имат открити сметки при инвестиционни посредници ще получат своя дивидент чрез тях. Акционерите, които не се обслужват от инвестиционен посредник, и чийто акции се съхраняват по лични сметки в „Регистър А“ при Централния депозитар, ще получат своите дивиденти чрез клоновата мрежа на търговска банка.

- **Одобрение от Комисия за финансов надзор (КФН)**

С решение № 483 - ПД от 18.07.2024 г. Комисия за финансов надзор (КФН) одобри Договор от 14.06.2024 г. за преобразуване чрез вливане на „Сирма Си Ай“ ЕАД, „Сирма Иншуртех“ ЕАД, „Сирма Солюшънс“ ЕАД, „Сирма Бизнес Консултинг“ ЕАД, „Сайънт“ ЕАД и „Ейч Ар Ем Сълюшънс“ ЕАД в „Сирма Груп Холдинг“ АД по чл. 262ж от ТЗ.

- **Промяна на наименованието на дъщерни дружества на „Сирма Груп Холдинг“ АД**

На 02.12.2024 г. „Ес енд Джи Технолъджи Сървисиз“ - дъщерно предприятие на „Сирма Груп Холдинг“ АД в Англия, промени своето наименование на „Сирма Тех“. На 30.12.2024 г. „Ес Ей Ай“ ЕАД - дъщерно предприятие на „Сирма Груп Холдинг“ АД, промени своето наименование на „Сайфорт“ ЕАД.

Одиторско възнаграждение през 2024 г.

Дружеството „Грант Торнтон“ ООД, вписано под номер 032 в публичния регистър на одиторските дружества към Института на дипломираните експерт - счетоводители в България, бе избраното за одитор на самостоятелния и консолидиран годишен финансов отчет на Сирма Груп Холдинг АД. Сумата на одиторското възнаграждение за самостоятелен отчет за 2024 г. е в размер на 46 793,23 лв. без ДДС и за консолидиран отчет за 2024 г. в размер на 48 749,06 лв. без ДДС. Настоящото оповестяване е в изпълнение на изискванията на чл. 30 от Закона за счетоводството.

Информация за сключените големи сделки през 2024 г.

През 2024 г., дружеството сключи няколко големи сделки с клиенти, както и с подизпълнители:



Покупки:

- Сделка 1 за BGN 3 670 хил. лв.
- Сделка 2 за BGN 2 356 хил. лв.
- Сделка 3 за BGN 1 719 хил. лв.

Продажби:

- Сделка 1 за BGN 3 673 хил. лв.
- Сделка 2 за BGN 2 421 хил. лв.
- Сделка 3 за BGN 1 741 хил. лв.

Тези сделки не съдържат оповестените в точка Сделки с акции за периода 01.01.2024 г. – 31.12.2024 г.

Информация за използваните финансови инструменти през 2024 г.

През 2024 г. дружеството не е използвало финансови инструменти.

Действия в областта на научно-изследователската и развойна дейност през 2024 г.

Стратегията за растеж и развитие на Сирма Груп Холдинг АД предвижда концентрация на интелектуалната собственост на Групата в холдинговото дружество. Тази концентрация предполага и съсредоточаване на научно-изследователската и развойна дейност на Групата в Сирма Груп Холдинг АД.

Вероятно бъдещо развитие на дружеството

Прогнозите за развитие на сектор Информационни и комуникационни технологии през 2025 и следващите години са функция на ефектите, предизвикани от продължаващите военни действия в Украйна и Близкия Изток, действията на новата администрация на САЩ и състоянието на големите европейски икономики.

Въпреки, че директно влияние на войните в Украйна и Близкия Изток върху ИКТ сектора не се очаква, те ще засилват останалите рискове за глобалната икономика – инфлация, волатилност на валутните курсове, затруднени снабдителни вериги, геополитическа несигурност. Що се отнася до новата политика на президента Тръмп, още е рано за солидни изводи в каква посока ще рефлектира върху глобалната икономика и в частност върху секторите, в които оперира Сирма. В допълнение, БНБ очаква отлагането на изпълнението на инвестиционни проекти, забавения темп на усвояване на средствата по европейски програми и забавеното изпълнение на Националния план за възстановяване да бъдат съпътстващи рискове и през 2025 г. Има и сериозна неяснота по отношение на стабилността на новото редовно правителство на България и неговия капацитет да се справи с икономическите предизвикателства и влизането на България в еврозоната. Годишният бюджет, представен от МФ, изглежда е доста амбициозен за изпълнение, особено в приходната си част, за сметка на съществено увеличени разходи, въпреки че заявената цел е поддържането на стабилни финансови показатели, относително ниски инфлация и задлъжнялост.

През 2024 г. приключи интеграцията на шест дъщерни компании от Групата в „Сирма Груп Холдинг“ АД. През 2025 г. очакваме това да доведе до по-добра конкурентоспособност и пазарно позициониране на Групата, които да способстват създаването на нови бизнес възможности, предоставяне на клиентите на по-широка и разнообразна гама от услуги, професионален растеж и развитие на служителите ни, оптимизиране на административните процеси, съответно по-добра продуктивност, комуникация и сътрудничество между служителите и звената в Групата.

Сирма е в непрекъснат процес на търсене на компании, в които да инвестира, с цел увеличаване стойността на акциите на Дружеството-майка.

Договори по чл.240б от ТЗ през 2024 г.

През 2024 г. Дружеството не е уведомено за сключени сделки от членовете на Съвета на директорите или свързани с тях лица с Дружеството, които излизат извън обичайната му дейност или които съществено се отклоняват от пазарните условия.

6/ РЕЗУЛТАТИ ПО СЕГМЕНТИ

Ръководството определя оперативните сегменти на базата на основните продукти и услуги, които предлага Дружеството.

Оперативните сегменти в компанията са следните: Системна интеграция, Хотелиерство, ИТ услуги, Финансова индустрия и Други.

Сегмент "Системна интеграция" предлага на своите клиенти системна интеграция, облачни услуги и услуги свързани с кибер-сигурността. Целевият пазар е основно български финансови институции, застрахователни дружества, организации свързани със здравеопазването, мултинационални дружества с операции в България и държавни и общински администрации.

2024 г. бе маркирана с мащабно реструктуриране и интегриране на „Сирма Солюшънс“ ЕАД в „Сирма Груп Холдинг“ АД. Така водещия сегмент за Групата „Системна интеграция“ към края на 2024 организационно се намира в „Сирма Груп Холдинг“ АД. Вливането на дружествата (общо 5 освен „Сирма Солюшънс“ ЕАД) в компанията-майка се случи в началото на четвъртото тримесечие на 2024 г. През 2024 г. значителни усилия бяха насочени за пре-сертифицирането на „Сирма Груп Холдинг“ АД по различни ISO стандартни, които в миналото бяха държани от „Сирма Солюшънс“ ЕАД. Тези сертификати са важни за голямата част от клиентите на сегмента „Системна интеграция“. Въпреки организационните предизвикателства, предизвикани от реструктурирането, сегмента успешно завърши годината, като изпълни своя план за продажби и печалба.

Пазарът за сегмента през цялата година бе силен, но нестабилен. През 2024 ИКТ индустрията се възвърна към своя бърз растеж (очакваният ръст за годината за целия сектор е от 9%). Този път дори затормозеният, през последните години, сегмент на „Устройства“ се връща към растеж. Това възстановяване на пазара се усеща и в приходите от продажби на сегмента „Системна интеграция“ през 2024 г. Това помогна за постигане на заложените цели за продажби и възвръщаемост за годината.

През 2024 година бяха сключени много значими сделки в сегмента:

- сключена сделка за продажба и интегриране на мрежово оборудване за една от големите телеком компании в България;
- сключена сделка за продажба и интегриране на оборудване за киберсигурност в центровете за данни в 4 държави на голяма финтех компания;
- сключена сделка за 2 големи проекта за продажба и интегриране на оборудване за киберсигурност в държавната администрация в България;
- сключен договор за доставка на настолни компютри за голяма българска банка.

Българският пазар остава доминиращ за сегмента „Системна интеграция“.

Целите, заложи пред сегмент „Системна интеграция“ за 2025 г. е постигане на ръст от минимум 10% на приходите от продажби при запазване на възвращаемостта от сделките. Пред сегмента е залегнала и цел за привличане на нови, значими производители на ИТ оборудване като партньори. Подработваните сделки в края на 2024 г. и първите дни на 2025 г. са обещаващи.

Финансови резултати на сегмента:

	Системна интеграция
	31.12.2024
	хил. лв.
Приходи от:	
- външни клиенти	16 289
Приходи на сегмента	16 289
Разходи за материали и себестойност на продадени стоки	(15 436)
Разходи за външни услуги	(246)
Разходи за персонал	(279)
Други разходи	(1)
Оперативна печалба на сегмента	326

Сегмент "Хотелиерство" предлага ИТ решения, консултации, системна интеграция и анализ на данните на своите клиенти от хотелиерската индустрия. Целевите клиенти на сегмента са хотелиерски групи, тур-оператори, туристически агенции и технологични доставчици за хотелиерската индустрия.



През 2024 г. сегмента продължи да изпълнява своите стратегически цели:

- Привлечени са нови клиенти в Западна Европа и Северна Америка, като значително се забелязва увеличението на бизнеса.
- Дружеството продължава да разчита на стабилен и устойчив модел на продажба на услуги по разработка на софтуер и на услуги за поддръжка на интеграционни адаптери в хотелиерството. Изграждат се нови интеграции към системи и продукти на външни компании, утвърдени в индустрията.
- Продължава се изграждането на собствена система за поддръжка на интеграционни адаптери в хотелиерството - Managed Integration Services (MIS). Договорите са с месечен абонамент, като ръстът на приходите на месечна база е средно 10%, а обслужваните хотели на клиенти достига до 1 850 броя в края на годината.
- През последното тримесечие на 2024 г. търговският екип на Сирма Груп Холдинг посети конференцията WTM в Лондон, което следва да донесе нови търговски възможности и партньорства.

Перспективи и прогнози за 2025 г.:

- Сегментът има амбиции за ръст в бизнеса от 20%, като се целта се цели по-сериозно позициониране в САЩ.
- Ще се търсят активно търси нови партньорства и търговски канали, които да генерират нови бизнес възможности за сегмента.
- Планирани са участия на следните събития, свързани със сегмента за 2025 г.:
 - ITB, Берлин (компанията ще има щанд на конкретното събитие)
 - HITEC, САЩ (компанията ще има щанд на конкретното събитие)
 - Phocuswright, Испания
 - Phocuswright, САЩ
 - WTM, Лондон

Финансови резултати на сегмента:

	Хотелиерство
	31.12.2024
	хил. лв.
Приходи от:	
- външни клиенти	3 193
Приходи на сегмента	3 193
Разходи за външни услуги	(797)
Разходи за персонал	(1 663)
Други разходи	(5)
Оперативна печалба на сегмента	728

Сегмент „ИТ услуги“ е насочен към крос-индустриални услуги, кръстосани продажби и услуги за публичния сектор.

„ИТ Услугите“ са водещият сегмент в ИТ индустрията. Сегментът отбелязва ръст от 5,6% на глобалния ИТ пазар през 2024 г. (Gartner, October 2024). Въпреки силното нарастване, обаче, пазарът бе колеблив през годината. Тази волатилност бе особено подчертана в България, където несигурността около правителството генерираше несигурност през цялата година. Подобна несигурност се усещаше и в САЩ, където президентските избори и партийното разделение в обществото създаваха неблагоприятна конюнктура. Тази несигурност се прехвърли от САЩ и в Европа, като допълнително се засилваше и от войната в Украйна. Резултатът от това бе влошен икономически климат и забавяне на проектите. За съжаление два от водещите нови пазари на сегмента „ИТ Услуги“ на Сирма – DACH и скандинавските държави бяха едни от най-засегнатите.

Приходите от сегмента през 2024 г. достигнаха 2,5 милиона лв. Сегмента се запазва като един от най-перспективните за Групата със 7,7 % от приходите на индивидуална основа за Холдинга през четвъртото тримесечие. Макар с приходи най-малки от водещите вертикали на Сирма, „ИТ Услугите“ осигуряват най-висок марж на печалба, като допринасят със 745 хиляди лева към печалбата на индивидуална основа на Холдинга за 2024 г.

През 2024 година бяха сключени много значими сделки в сегмента „ИТ Услуги“:

ИТ Услуги в Европа:

- разработка на платежна система за gift cards в скандинавските страни
- разработка на платежна система за голям английски оператор
- работа по голяма система за самолетни резервации

ИТ Услуги в сегмент търговия на дребно (ритейл):



- разработка на платформа за лоялност в няколко големи мола на Балканите
 - разработка на интелигентен бот за голям е-комерс клиент
- ИТ Услуги за публичния сектор
- Адаптиране, надграждане и промяна на съществуващата информационна система на НСЦРЛП за привеждането ѝ в съответствие с изискванията и плана за въвеждане на евро в България
 - Модернизация на информационна система на Българското Патентно Ведомство, извънгаранционна поддръжка и осигуряване на непрекъсваемост на работния процес и киберсигурност
 - Извънгаранционно обслужване на Air Traffic License Manager
- ИТ Услуги в САЩ:

Географски продажбите през 2024 г. бяха насочени към Европа и САЩ със силни продажби на Балканите.

Целите, заложили пред сегмента „ИТ Услуги“ за 2025 г. е постигане на органичен ръст от 10% на приходите от продажби при запазване на значителния марж постигнат през 2024 г. Целевите географски пазари са: Великобритания, DACH, Белгия, скандинавските държави и Румъния. Присъединяването на Роуб, Румъния към Сирма Груп през годината със сигурност ще помогне за постигане на част от целите на сегмента през 2025 г.

Финансови резултати на сегмента:

	ИТ услуги
	31.12.2024
	хил. лв.
Приходи от:	
- външни клиенти	2 548
Приходи на сегмента	2 548
Разходи за външни услуги	(350)
Разходи за персонал	(1 390)
Други разходи	(63)
Оперативна печалба на сегмента	745

Сегмент „Финансова индустрия“ предлага подкрепа финансовите институции по техния път към дигитализация и внедряване на изкуствен интелект в техните операции. Целевите клиенти на сегмента са малки и средни банки и финтех дружества. Дейността на сегмента „Финансова индустрия“ е разделена на 5 подсегмента – Финансови услуги, финансова консултация, Оракул, Теменос и ИТ Решения.

Пред сегмента продължават да седят сериозни предизвикателства:

- Корекция в цените на предлаганите услуги и продукти.
- Намиране и задържане на висококвалифициран персонал в рамките на българския пазар.
- Адаптиране на бизнес модела и подходите в реализация и създаване на решения с лицензи за които се плаща на месец и на ползвател.
- Адаптация на съществуващите решения в портфолиото на компанията, за да отговорят на нови регулаторни изисквания и тенденции в посока роботизация на цифровите операции и процеси. Настъпването на технологии за изкуствен интелект и машинно знание за оптимизиране на времената за доставка на услуги за крайните клиенти ще доведе до ново търсене, но и време за реализация на нови проекти.

Сирма Груп Холдинг ще продължава да е фокусирана в предоставянето на ИТ и консултантски услуги и продукти, като освен активни действия за стабилизиране на няколко текущи проекти ще наблегне в предлагането на последни версии на банковата система FlexCube и отваряне на всички системи към решения, които дават възможност за реализация на „Open banking“ API базирани услуги. Проектите в посока на „Отворен дигитален бизнес“, управление и съхранение на бизнес данните и регулаторен рипортинг ще са основен фокус за компанията до края на 2025 год.

В края на 2024 год. в сегмента успешно се подписаха множество рамкови договори за работа в рамките на следващите 4 години, както и множество малки поръчки за адаптация на рипортинг системите предвид промени в законовата рамка. Все още продължат да са актуални и възлагания за промени и адаптация на системи свързани с преминаване към евро, макар забавата в глобалните срокове за въвеждане да се отместват при всяко следващо правителство.

Продължава изпълнението на няколко проекта за внедряване на платежни и други сателитни решения, които покриват: „RepXpress“, „ceGate“ и „UBX Suite“, DIGI Bank.

Компанията има ясен план и разчет за развитие и увеличаване на стойността на продуктите през 2025 год., както и активно рекламира и разпространява новите версии на:

- Open banking API hub, който имплементира БИСТРА стандарта за всички услуги в обхвата на PSD2 и отворено банкиране.



- RepXpress – система за регулаторна отчетност и собствен DHW.
- seGate – системма за събиране на клиентски данни и оценка на клиенти.

Дружеството позиционира пакет от консултантски услуги за анализ и документация по отношение на селекция и избор на дигитални решения. Използваната методология е на база Assist Knowledge Development и Британската асоциация за Бизнес анализ.

Относно перспективите и целите пред сегмента за 2025 година въпреки някои положителни сигнали за подобряване на икономическия климат и отхлабване на строгите търговски и социално ограничителни мерки, стагнацията и инертността на финансовите играчи не предполага бързо възстановяване и съживяване на пазара от нивата за 2018-2019 год. Това ще изисква повече усилия в намиране на свежи проекти и решения без фокус в определена област, въпреки ясните предпочитания на Сирма Груп Холдинг да развива и работи по проекти за анализ на данни и цялостни решения за банки и транзакционен бизнес. Несигурната среда и пренасочване на част от ресурсите в компанията да работят под наем ще забави развитието на собствените продукти в компанията. Единствено визията за намаляване на рисковете и гарантиране на положените нива на приходи е аргумент в поддържане на екип от експерти, които да работят в споделени проекти при клиенти.

В планираните нови приходи за компанията се увеличават дела на приходи, които са свързани с адаптиране и промени в системите на клиенти, които ще трябва да отговорят на законовите промени за присъединяване на България в Евронзоната.

Задържане на всички служители и клиенти ще е ключово за успешно изпълнение на всички планове на дружеството, което трябва да върви с ясна политика и комуникация за покачване на цените на предоставяните решения и услуги за всички направления в портфейла на компанията.

Финансови резултати на сегмента:

	Финансова индустрия
	31.12.2024
	хил. лв.
Приходи от:	
- външни клиенти	3 605
Приходи на сегмента	3 605
Разходи за материали и себестойност на продадени стоки	(5)
Разходи за външни услуги	(574)
Разходи за персонал	(1 653)
Други разходи	(13)
Оперативна печалба на сегмента	1 360

Сегмент „Други“ предлага ИТ решения, консултации и ИТ услуги на своите клиенти в областта на транспорта и логистиката, застраховането и здравеопазването.

След интеграцията на 6 дружества в „Сирма Груп Холдинг“ АД в началото на четвъртото тримесечие на 2024 г., Дружеството оповестява информация за водещите сегменти на специализация, които допринасят с около или над 10% от приходите за съответния период. Тази методология предполага сегментите с по-скромни продажби да бъдат групирани в сегмент „Други“.

През 2024 г. сегмент „Други“ включва продажби в следните области:

- Софтуер и ИТ услуги за застрахователни компании
- Софтуер и ИТ услуги за транспортни компании
- Софтуер и ИТ услуги за логистични компании
- Софтуер и ИТ услуги за медицината
- Приходи от дивиденди от дъщерни компании

Географската насоченост на продажбите на сегмент „Други“ е разнородна – от почти пълен фокус върху България (застрахователните компании), през САЩ (медицина) до глобално проникване на ИТ услугите за транспорт и логистика.

Сегмент „Други“, допринася с една четвърт от приходите на индивидуално ниво за „Сирма Груп Холдинг“ АД. Богатата палитра от клиенти в този сегмент допринася за диверсификацията и устойчивостта на продажбите в Холдинга, както и създава предпоставки за допълнително развитие в перспектива.



Финансови резултати на сегмента:

	Други
	31.12.2024
	хил. лв.
Приходи от:	
- външни клиенти	7 375
Приходи на сегмента	7 375
Разходи за материали и себестойност на продадени стоки	(187)
Разходи за външни услуги	(1 748)
Разходи за персонал	(3 556)
Амортизация на нефинансови активи	(1 130)
Други разходи	(468)
Оперативна печалба на сегмента	286

7/ ИНДИВИДУАЛНИ ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ

7.1. ПРИХОДИ

	31.12.2024	31.12.2023	Изменение	Изменение
	хил. лв.	хил. лв.	2024 - 2023	2024/2023
			(в хил. лв.)	(%)
Приходи от продажби	30 812	2 983	27 829	932,92%
Приходи от съучастия	1 390	1 509	(119)	(7,89%)
Приходи от наеми на инвестиционни имоти	579	688	(109)	(15,84%)
Приходи от лихви	6	13	(7)	(53,85%)
Печалба от продажба на нетекущи активи	2	2	-	-
Приходи от финансиране	11	-	11	н/п
Други приходи	310	33	277	839,39%
Общо	33 110	5 228	27 882	533,32%

През 2024 г. приходите на Сирма Груп Холдинг АД нарастнаха с 27 882 хил.лв. или с 533,32% спрямо 2023 г.

Приходите през отчетния период включват и приходите от дейността на дружествата, които към 08.10.2024 г. се вляха в Сирма Груп Холдинг АД и това е основната причина за огромния им ръст.

Приходите през отчетния период включват и приходите от лихви и съучастия, тъй като дейността по придобивания на предприятия и части от тях, както и предоставянето на заеми и приемането на депозити е основна дейност на холдинговото дружество.

Приходите по продуктови линии включват:

	31.12.2024	31.12.2023	Изменение	Изменение
	BGN '000	BGN '000	2024 - 2023	2024/2023
			(в хил. лв.)	(%)
Продажба на ИТ оборудване	15 985	-	15 985	н/п
Софтуерни услуги	9 490	-	9 490	н/п
Административни и счетоводни услуги	2 529	2 877	(348)	(12,10%)
Абонаменти	1 211	-	1 211	н/п
Поддръжка	747	-	747	н/п
Консултантски услуги	656	2	654	32 700%
Хостинг	52	-	52	н/п
Облачни услуги	9	-	9	н/п
Други	133	104	29	27,88%
Общо	30 812	2 983	27 829	932,92%



7.2. РАЗХОДИ

	31.12.2024 хил. лв.	31.12.2023 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.,%)
Разходи за материали	(206)	(138)	(68)
Изменение %			49,28%
Разходи за външни услуги	(3 716)	(685)	(3 031)
Изменение %			442,484%
Разходи за персонала	(8 541)	(1 871)	(6 670)
Изменение %			356,49%
Разходи за амортизация и обезценка на нефинансови активи	(1 130)	(617)	(513)
Изменение %			83,14%
Себестойност на продадените стоки и други текущи активи	(15 422)	-	(15 422)
Изменение %			н/п
Други разходи	(551)	(221)	(330)
Изменение %			149,32%
Разходи общо	(29 566)	(3 532)	(26 034)
Изменение %			737,09%

През 2024 г. разходите на Сирма Груп Холдинг АД нарастнаха с 26 034 хил. лв. или със 737,09% спрямо 2023 г. Разходите през отчетния период включват и разходите от дейността на дружествата, които към 08.10.2024 г. се вляха в „Сирма Груп Холдинг“ АД и това е основната причина за огромния им ръст.

7.3. ФИНАНСОВИ ПРИХОДИ/РАЗХОДИ (НЕТНО)

	31.12.2024 хил. лв.	31.12.2023 хил. лв.	Изменение 2024 - 2023 (в хил. лв.)	Изменение 2024/2023 (%)
Финансови разходи	(151)	(191)	40	(20,94%)
Финансови приходи	270	6	264	4 400,00%
Финансови приходи / разходи (нето)	119	(185)	304	н/п

През 2024 г. финансовите приходи / разходи (нето) на „Сирма Груп Холдинг“ АД нарастнаха с 304 хил.лв. спрямо 2023 г.

7.4. АКТИВИ

Сумата на активите на Сирма Груп Холдинг АД към края на 2024 г. е с 18 073 хил. лв. (20,06%) по-голяма от стойността им в края на 2023 г.

Нетекущи активи:	31.12.2024 хил. лв.	31.12.2023 хил. лв.	Изменение 2024 - 2023 (в хил. лв.)	Изменение 2024/2023 (%)
Имоти, машини и съоръжения	8 447	1 057	7 390	699,15%
Нематериални активи	10 710	4 225	6 485	153,49%
Търговска репутация	24 464	-	24 464	н/п
Инвестиции в дъщерни предприятия	33 042	70 830	(37 788)	(53,35%)
Инвестиционни имоти	4 193	9 638	(5 445)	(56,50%)
Дългосрочни вземания от свързани лица	354	295	59	20,00%
Отсрочени данъчни активи	1 046	831	215	25,87%
Общо нетекущи активи	82 256	86 876	(4 620)	(5,32%)



Текущи активи	31.12.2024	31.12.2023	Изменение 2024 - 2023	Изменение 2024/2023
	хил. лв.	хил. лв.	(в хил. лв.)	(%)
Материални запаси	1 563	-	-	н/п
Търговски вземания	9 941	158	9 783	6 191,77%
Предплащания и други активи	834	83	751	904,82%
Вземания от свързани лица	3 603	1 829	1 774	96,99%
Пари и парични еквиваленти	9 953	1 131	8 822	780,02%
Общо текущи активи	25 894	3 201	22 693	708,93%

7.5. СОБСТВЕН КАПИТАЛ

	31.12.2024	31.12.2023	Изменение 2024 - 2023	Изменение 2024/2023
	хил. лв.	хил. лв.	(в хил. лв.)	(%)
Акционерен капитал	59 361	59 361	-	-
Изкупени собствени акции	(1 689)	(1 781)	92	(5,17%)
Премиен резерв	6 016	5 855	161	2,75%
Други резерви	1 609	1 458	151	10,36%
Неразпределена печалба от минали години	6 831	6 627	204	3,08%
Текущ финансов резултат	3 257	1 509	1 748	115,84%
Общо собствен капитал	75 385	73 029	2 356	3,23%

Към края на 2024 г. собственият капитал нараства с 2 356 хил. лв. спрямо 2023 г.

В изпълнение на решенията на редовното ОСА на акционерите Сирма Груп Холдинг АД има закупени 1 689 236 бр. собствени акции. Съветът на директорите вярва в развитието на Сирма Груп Холдинг АД и повишаването на пазарната стойност на акциите за в бъдеще, поради което реши да закупи тези акции на относително ниска цена.

7.6. ПАСИВИ

Сумата на пасивите на „Сирма Груп Холдинг“ АД към края на 2024 г. е с 15 717 хил. лв. (92,19%) по-голяма от стойността им в края на 2023 г.

	31.12.2024	31.12.2023	Изменение 2024 - 2023	Изменение 2024/2023
	хил. лв.	хил. лв.	(в хил. лв.)	(%)
Пенсионни задължения към персонала	627	60	567	945,00%
Дългосрочни заеми	6 009	-	6 009	н/п
Задължения по лизингови договори	515	192	323	168,23%
Дългосрочни задължения към свързани лица	3 699	16 148	(12 449)	(77,09%)
Общо нетекущи пасиви	10 850	16 400	(5 550)	(33,84%)

	31.12.2024	31.12.2023	Изменение 2024 - 2023	Изменение 2024/2023
	хил. лв.	хил. лв.	(в хил. лв.)	(%)
Провизии	77	-	77	н/п
Задължения към персонала	4 415	114	4 301	3 772,81%
Краткосрочни заеми	239	-	239	н/п
Задължения по лизингови договори	322	53	269	507,55%
Търговски и други задължения	14 178	185	13 993	7 563,78%
Пасиви по договори	2 240	-	2 240	н/п
Краткосрочни задължения към свързани лица	444	296	148	50,00%
Текущи пасиви	21 915	648	21 267	3 281,94%



Дългосрочни и краткосрочни банкови заеми

Получател на кредита	При банка	Тип кредит	Валута	Общ размер на кредита (в лева)	Оставащо задължение към 31.12.2024 (в лева)	Дата на вземане на кредита	Лихвен процент	Крайна дата на договора	Обезпечение
редити, по които Емитента е длъжник									
Сирма Груп Холдинг АД	Уникредит Булбанк АД	Овърдрафт	лева	6 000 000	-	12.12.2024	Приложимия за съответен период на олихвяване променлив Лихвен индекс и НАДБАВКА за редовен дълг към Лихвения индекс в размер на 2.0 % (два процента). Годишния лихвен процент не може да е по-нисък от 2.12%	12.12.2027	Залог на вземания
Сирма Груп Холдинг АД	Обединена Българска Банка АД	Банков кредит	лева	9 400 000	6 233 333,87	09.10.2024	Променлив лихвен процент в размер на краткосрочен лихвен процент на ОББ /КЛГ/ за периода на действие на договора плюс 2.9 /две цяло и девет десети/ пункта надбавка годишно, но не по-малко от 2.9 % /две цяло и девет десети процента/ годишно.	09.10.2032	Залог на вземания, залог на търговски предприятия, залог на имоти
Сирма Груп Холдинг АД	Обединена Българска Банка АД	Овърдрафт	лева	8 000 000	-	10.10.2024	Променлив лихвен процент в размер на краткосрочен лихвен процент на ОББ /КЛГ/ за периода на действие на договора плюс 2.3 /две цяло и три десети/ пункта надбавка годишно, но не по-малко от 2.3% /две цяло и три десети процента/ годишно.	10.10.2026	Залог на вземания
Кредити, по които Емитента е гарант									
Енгвю Системс АД	Уникредит Булбанк АД	Овърдрафт	лева	1 000 000	-	15.12.2020	Приложимия за съответен период променлив лихвен индекс +2 пункта, но не по-малко от 2.08%	15.12.2026	Залог на вземания

Други заеми и депозити, предоставени от Сирма Груп Холдинг АД и неговите дъщерни дружества:

Предоставил	Получил	ЕИК	Характер на взаимоотношенията	Вид	Валута	Оставащо задължение към 31.12.2024 (в хил. лв.)	Дата на сключване на договора/ Дата на последно допълнително споразумение	Лихвен процент %	Крайна дата на договора	Обезпечение
„Сайфорт“ ЕАД	„Сирма Медикъл Системс“ АД	204054855	Дружество под общ контрол	Заем	Лева	1 735	20.12.2022	2.80	31.12.2026	необезпечен
„Сайфорт“ ЕАД	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200101236	Дружество майка	Депозит	Лева	3 699	18.07.2023	0.1	31.12.2026	необезпечен
„Сайфорт“ ЕАД	Сайфорт Израел		Дружество под общ контрол	Заем	Шекели	22	21.02.2024	2.5	31.12.2026	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Пирена технологии“ АД	175149906	Дружество под общ контрол	Заем	Лева	295	10.01.2022	2	31.12.2026	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	*Физическо лице СС		Несвързано лице	Заем	Лева	150	27.06.2017, 20.09.2017	3	31.12.2025	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	*Физическо лице СС		Несвързано лице	Заем	Лева	133	31.05.2022	2	31.12.2025	необезпечен
„ЕнгВю Системс“ АД	ЕнгВю Системс ГмбХ		Дъщерно дружество	Заем	Евро	116	05.12.2022	3	31.12.2025	необезпечен
„ЕнгВю Системс“ АД	ЕнгВю Системс Инк.		Дъщерно дружество	Заем	Щатски долари	32	01.02.2024	2	01.02.2029	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	Сайънт Шпк.		Дъщерно дружество	Заем	Евро	84	25.7.2023	3	01.09.2025	необезпечен

Други заеми и депозити, получени от Сирма Груп Холдинг АД и неговите дъщерни дружества:

Получил	Предоставил	ЕИК	Характер на взаимоотношенията	Вид	Валута	Оставащо задължение към 31.12.2024 (в хил. лв.)	Дата на сключване на договора/ Дата на последно допълнително споразумение	Лихвен процент %	Крайна дата на договора	Обезпечение
„Сирма Медикъл Системс“ АД	„Сайфорт“ ЕАД	200356710	Дружество под общ контрол	Заем	Лева	1 735	20.12.2022	2.80	31.12.2025	необезпечен
„Сирма Груп Инк“	„Уъркподжик Канада“	Чуждестранна компания	Несвързано лице	Заем	Щатски долари	85	31.07.2017	0.01	31.12.2024	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Сайфорт“ ЕАД	200356710	Дъщерно дружество	Депозит	Лева	3 699	18.07.2023	0.1	31.12.2025	необезпечен
Сайънт Шпк.	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200356710	Дружество под общ контрол	Заем	Евро	84	25.07.2023	3	01.09.2025	необезпечен

* Емитентът е оповестил само инициалите на физическите лица, на които той е предоставил заеми, спазвайки разпоредбите на Закона за защита на личните данни и Общият регламент относно защитата на данните (Регламент (ЕС) 2016/679, GDPR).

7.7. ПАРИЧНИ ПОТОЦИ

	31.12.2024	31.12.2023	Изменение	Изменение
	хил. лв.	хил. лв.	(в хил. лв.)	(%)
Нетен паричен поток от оперативна дейност	6 713	(1 350)	8 063	н/п
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	(6 922)	(1 431)	(5 491)	383,72%
Нетен паричен поток от финансова дейност	6 095	244	5 851	2 397,95%
Нетна промяна в пари и парични еквиваленти	5 886	(2 537)	8 423	н/п
Парични потоци от положителни и отрицателни курсови разлики	30	(3)	33	н/п
Пари и парични еквиваленти придобити от бизнескомбинация	2 906	-	2 906	н/п
Парични средства в началото на годината	1 131	3 671	(2 540)	(69,19%)
Парични средства в края на периода	9 953	1 131	8 822	780,02%

Дружеството няма ликвидни проблеми и оперира с наличните ресурси.

7.8. ПОКАЗАТЕЛИ И КОЕФИЦИЕНТИ

През изтеклия финансов период компанията реализира следните финансови резултати:

(Показателите и коефициентите са изчислени съобразно указанията на БФБ)

Показатели в хил. лв.	31.12.2024	31.12.2023	Изменение	
			стойност	(%)
Приходи от оперативна дейност	33 010	5 228	27 782	531,41%
Себестойност на продажбите	(29 015)	(3 311)	(25 704)	776,32%
Брутна печалба	3 995	1 917	2 078	108,40%
Други оперативни разходи	(551)	(222)	(329)	148,20%
Печалба от оперативната дейност	3 444	1 695	1 749	103,19%
Финансови приходи	270	6	264	4 400,00%
Финансови разходи	(151)	(191)	40	20,94%
Печалба преди разходи за данъци	3 563	1 510	2 053	135,96%
Разходи за данъци	(306)	(1)	(305)	30 500,00%
Нетна печалба	3 257	1 509	1 748	115,84%
Дивидент	(1 154)	(2 849)	1 695	(59,49%)
Парични средства	9 953	1 131	8 822	780,02%
Краткотрайни активи	25 894	3 201	22 693	708,93%
Обща сума на активите	108 150	90 077	18 073	20,06%
Средно аритметична обща стойност на активите за 5 тримесечия	94 220	91 133	3 087	3,39%
Краткосрочни задължения	21 915	648	21 267	3 281,94%
Дълг	7 085	245	6 840	2 791,84%
Пасиви (привлечени средства)	32 765	17 048	15 717	92,19%
Собствен капитал	75 385	73 029	2 356	3,23%
Собствен капитал средно аритметично 5 тримесечия	73 667	74 067	(400)	(0,54%)
Оборотен капитал	3 979	2 553	1 426	55,86%
Брой акции към края на периода (хил. броя)	59 361	59 361	-	-
Разходи за лихви	(62)	(109)	47	(43,12%)
Средно претеглена цена от последна борсова сесия	0,9525	0,745	0,2075	27,85%
Последна цена на акция от последна борсова сесия	0,945	0,76	0,185	24,34%

Показатели	31.12.2024	31.12.2023	Изменение	
			Стойност	(%)
EBITDA	4 755	2 236	2 519	112,66%
DEPRECIATION	(1 130)	(617)	(513)	83,14%
EBIT	3 625	1 619	2 006	123,90%
FIN/INVEST NET	119	(185)	304	(164,32%)
EBT	3 563	1 510	2 053	135,96%
ROA	0,0301	0,0168	0,01336	79,77%
ROA(BSE)	0,0346	0,0166	0,01801	108,77%
Debt/EBITDA Ratio	1,4900	0,1096	1,38044	1259,86%
Quick Ratio	1,1816	4,9398	(3,7582)	(76,08%)
ROE (BSE)	0,0442	0,0204	0,0238	117,01%
ROE	0,0442	0,0204	0,0238	117,01%
Debt/Equity Ratio (BSE)	0,4346	0,2334	0,2012	86,19%



Коефициенти за рентабилност

Норма на брутната печалба	0,1210	0,3667	(0,2457)	(66,99%)
Норма на печалбата от оперативна дейност	0,1043	0,3242	(0,2199)	(67,82%)
Норма на нетната печалба	0,0987	0,2886	(0,1900)	(65,82%)

Коефициенти за активи и ликвидност

Обращаемост на активите	0,3532	0,0574	0,2958	515,01%
Обращаемост на активите (БФБ)	0,3503	0,0574	0,2930	510,72%
Обращаемост на оборотния капитал	8,2961	2,0478	6,2483	305,12%
Текуща ликвидност (БФБ)	1,1816	4,9398	(3,7582)	(76,08%)
Бърза ликвидност	1,1816	4,9398	(3,7582)	(76,08%)
Абсолютна (незабавна) ликвидност	0,4542	1,7454	(1,2912)	(73,98%)

Коефициенти за една акция

Цена/Приходи от Продажби P/S (БФБ)	1,7129	8,4591	(6,7462)	(79,75%)
Цена/Печалба P/E (БФБ)	17,3599	29,3068	(11,9468)	(40,76%)
Цена/Счетоводна стойност P/B (БФБ)	0,7500	0,6056	0,1445	23,86%
Коефициент на Продажби за една акция	0,5561	0,0881	0,4680	531,41%
Коефициент на Печалба за една акция	0,0549	0,0254	0,0294	115,84%
Коефициент на Балансова стойност за една акция	1,2410	1,2477	(0,0067)	(0,54%)

Коефициенти за развитие

Темп на прираст на продажбите	5,3141	(0,6185)	5,9326	н/п
Темп на прираст на брутната печалба	1,0840	(0,7491)	1,8330	н/п
Темп на прираст на активите	0,2006	0,0065	0,1941	2 985,26%

Коефициенти за ливъридж

Коефициент Дълг / Общо активи	0,0752	0,0027	0,0725	2 697,09%
Коефициент Дълг / Капитал	0,0877	0,0033	0,0844	2 561,21%
Коефициент Дълг / Собствен капитал	0,0962	0,0033	0,0929	2 807,54%
Коефициент Общо активи / Собствен капитал	1,2790	1,2304	0,0486	3,95%
Пазарна капитализация на компанията	56 096	45 114	10 982	24,34%

7.9 СДЕЛКИ СВЪРЗАНИ ЛИЦА

Свързаните лица на Дружеството включват собствениците, дъщерни и асоциирани предприятия, ключов управленски персонал, и други описани по-долу.

Ако не е изрично упоменато, транзакциите със свързани лица не са извършвани при специални условия и не са предоставяни или получавани никакви гаранции.

Сделки с дъщерни предприятия

	2024 хил. лв.	2023 хил. лв.
Покупки на стоки и услуги		
Покупки на услуги		
- Софтуерни услуги	(874)	(19)
- Интернет	(34)	(27)
- Консултантски услуги	(20)	(20)
- Семинари и обучение	-	(1)
- Абонаменти	(55)	(27)
- Хостинг	(17)	-
- Посреднически услуги	(24)	-
Покупки на стоки		
- Офис консумативи	(1)	(3)
- Инвентар	-	(3)
- Компютърни компоненти	-	(1)
Покупка на ДМА	(9)	(37)
Продажба на стоки и услуги		
Продажба на услуги		
- Административни, счетоводни услуги	2 525	2 686
- Наеми	433	542
- Консултантски услуги	6	-
- Софтуерни услуги	765	-
- Техническа поддръжка	5	10
- Маркетинг и реклама	9	-
- Абонаменти	4	-
Продажба на стоки		
- Консумативи	71	88
- Компютърни компоненти	37	-



	2024 хил. лв.	2023 хил. лв.
- Получени дивиденди	1 390	1 509
- Получени депозити	3 297	13 622
- Възстановени получени депозити	(590)	(514)
- Предоставени заеми	(660)	(700)
- Възстановени предоставени заеми	649	76
- лихви по получени заеми	(13)	(12)
- лихви по предоставени заеми	6	13

Сделки с други свързани лица под общ контрол

	2024 хил. лв.	2023 хил. лв.
Продажба на услуги		
- Административни, счетоводни услуги	1	197
- Наеми	8	9
- Техническа поддръжка	-	5
- Консултантски услуги	-	2

Сделки с ключов управленски персонал

Ключовият управленски персонал на Дружеството включва членовете на Съвета на директорите. Възнагражденията на ключовия управленски персонал включват следните разходи:

	2024 хил. лв.	2023 хил. лв.
Краткосрочни възнаграждения:		
Заплати, включително бонуси	(376)	(349)
Разходи за социални осигуровки	(6)	(5)
Общо възнаграждения	(382)	(354)

Дружеството е изплатило дивиденди на ключов управленски персонал през 2024 г. в размер на 655 хил. лв. (2023 г.: 1 177 хил. лв.)

8/ ЕКОЛОГИЯ И ПЕРСОНАЛ

8.1 ЕКОЛОГИЯ

„Сирма Груп Холдинг“ АД отстоява и спазва ангажиментите си в съответствие с националното законодателство в областта на опазване на околната среда. Компанията прилага мерки за разделно събиране на отпадъците, минимизиране, оползотворяване и рециклиране на битовите отпадъци. Още през 2017 г. се спря използването на пластмасови чаши, като те бяха заместени с порцеланови и стъклени.

8.2 ПЕРСОНАЛ

Дружеството счита, че неговите служители играят ключова роля в развитието на неговия бизнес и постигането на общите корпоративни цели и следователно отделя специално внимание на развитието на обща стратегия и политики по отношение на управлението на човешките ресурси.

Политиките на Сирма Груп Холдинг в това отношение са насочени към стимулиране на отговорността и мотивираността на персонала за изпълнението на възложените му задачи и цели.

Дружеството и предприятията в групата прилагат определени критерии за подбор на персонала и считат, че разполагат с амбициозен екип от професионалисти, способен да преследва поставените стратегически и оперативни цели. Сирма Груп Холдинг АД инвестира в различни програми за обучение на своите служители и предоставя на служителите си възможности за професионално развитие.



Структурата на персонала на Сирма Груп Холдинг АД има следната динамика:

Сирма Груп Холдинг АД	31.12.2024 Брой служители	31.12.2023 Брой Служители
ТД	432	20
ДУК	9	9
ОБЩО	441	29

ОПИСАНИЕ НА ВСЯКАКВИ ДОГОВОРНОСТИ ЗА УЧАСТИЕТО НА СЛУЖИТЕЛИТЕ В КАПИТАЛА НА ДРУЖЕСТВОТО.

Не съществуват договорности за участие на служители в капитала на Дружеството.

9/ РИСКОВИ ФАКТОРИ

9.1 Систематични рискове

Общите рискове произтичат от възможни промени в цялостната икономическа система и по-конкретно, промяна на условията на финансовите пазари. Те не могат да се диверсифицират, тъй като на тях са изложени всички стопански субекти в страната.

9.1.1. Икономически растеж

Взаимодействието между икономическия растеж и външната задължнялост на страната оказват пряко влияние върху формирането и изменението на пазарните условия и инвестиционния климат. Официалните статистически данни показват реален растеж на БВП и на БВП на глава от населението през последните години, което отговаря и на програмата за развитие на правителството. Съгласно публикувана информация от НСИ, след въвеждането на системата на валутен борд през 1997 г., България постига макроикономическа стабилност и добри показатели за икономическо развитие.

Забавеният икономически растеж, не само в България, но и в останалите държави, където Дружеството реализира своята продукция, означава намалена активност от страна на икономическите субекти от където и намалено ниво на инвестициите като цяло и в частност в софтуерни решения. В тази връзка, по-нисък икономически растеж влияе неблагоприятно на дейността на Дружеството и би попречил на реализация на бъдещите планове съгласно предварително заложените параметри.

9.1.2. Политически риск

Политическият риск е вероятността от смяна на Правителството, или от внезапна промяна в неговата политика, от възникване на вътрешнополитически сътресения и неблагоприятни промени в европейското и/или националното законодателство, в резултат на което средата, в която оперират местните стопански субекти да се промени негативно, а инвеститорите да понесат загуби.

Политическите рискове за България в международен план са свързани както с поетите ангажиментите за осъществяване на сериозни структурни реформи в страната в качеството ѝ на равноправен член на ЕС, повишаване на социалната стабилност ограничаване на неефективните разходи, от една страна, така и със силната дестабилизация на страните от Близкия изток, зачестяващите заплахи от терористични атентати в Европа, бежански вълни и нестабилност на ключови страни в непосредствена близост до България.

България, както и другите държави - членки на ЕС от региона, продължава да бъде сериозно засегната от общо европейския проблем с интензивния бежански поток от Близкия изток.

Други фактори, които също влияят на този риск, са евентуалните законодателни промени и в частност тези, които касаят стопанския и инвестиционния климат в страната.

9.1.3. Кредитен риск

Кредитният риск представлява рискът даден контрагент да не заплати задължението си към Дружеството. Дружеството е изложено на този риск във връзка с различни финансови инструменти, като напр. при предоставянето на заеми, възникване на вземания от клиенти, депозиране на средства и други. Излагането на Дружеството на кредитен риск е ограничено до размера на балансовата стойност на финансовите активи, признати в края на отчетния период, както е посочено по-долу:

Финансови активи	2024 хил. лв.	2023 хил. лв.
Търговски и други вземания	9 941	158
Вземания от свързани лица	3 957	2 124
Пари и парични еквиваленти	9 953	1131
	23 851	3 413

Дружеството редовно следи за неизпълнението на задълженията на свои клиенти и други контрагенти, установени индивидуално или на групи, и използва тази информация за контрол на кредитния риск. Когато разходите не са прекалено високи, се набавят и използват данни за кредитен рейтинг от външни източници и/или финансови отчети на клиентите и другите контрагенти. Политика на Дружеството е да извършва трансакции само с контрагенти с добър кредитен рейтинг. Ръководството на Дружеството счита, че всички гореспоменати финансови активи, които не са били обезценявани или са с настъпил падеж през представените отчетни периоди, са финансови активи с висока кредитна оценка.

Дружеството не е предоставяло финансовите си активи като обезпечение по други сделки освен като обезпечение на получени банкови заеми.

Кредитният риск относно пари и парични еквиваленти се счита за несъществен, тъй като контрагентите са банки с добра репутация и висока външна оценка на кредитния рейтинг.

Балансовите стойности описани по-горе, представляват максимално възможното излагане на кредитен риск на Дружеството по отношение на тези финансови инструменти.

9.1.4. Валутен риск

По-голямата част от сделките на Дружеството се осъществяват в български лева. Чуждестранните трансакции на Дружеството, деноминирани главно в щатски долари, излагат Дружеството на валутен риск. За да намали валутния риск, Дружеството следи паричните потоци, които не са в български лева. По принцип има отделни процедури за управление на риска за краткосрочните (до 6 месеца) и дългосрочните парични потоци в чуждестранна валута. Когато сумите за плащане и получаване в определена валута се очаква да се компенсират взаимно, то тогава не се налага допълнително хеджиране, каквито обикновено са случаите в Дружеството.

	Излагане на краткосрочен риск	
	Щатски долари хил. лв.	
31 декември 2024 г.		
Финансови активи		6 728
Финансови пасиви		(455)
Общо излагане на риск		6 273

През 2023 г. Дружеството не отчита финансовите активи и пасиви, които са деноминирани в чуждестранна валута и са преизчислени в български лева към края на отчетния период, различна от евро към 31.12.2023 г.

Представените по-долу таблици показват чувствителността на годишния нетен финансов резултат след данъци и на собствения капитал към вероятна промяна на валутните курсове на българския лев спрямо следните чуждестранни валути:

- Щатски долар +/- 2.6%

Всички други параметри са приети за константни.

Тези проценти са определени на база на осреднените валутни курсове за последните 12 месеца.

Анализът на чувствителността се базира на инвестициите на Дружеството във финансови инструменти в чуждестранна валута, държани към края на отчетния период.

31 декември 2024 г.	Повишение на курса на българския лев		Понижение на курса на българския лев	
	Нетен финансов резултат хил. лв.	Собствен капитал хил. лв.	Нетен финансов резултат хил. лв.	Собствен капитал хил. лв.
Щатски долари (+/- 2.6 %)	(149)	(149)	149	149

9.1.5. Лихвен риск

Политиката на Дружеството е насочена към минимизиране на лихвения риск при дългосрочно финансиране.

Към 2024 г. Дружеството не е изложено на съществен риск от промяна на пазарните лихвени проценти по договора за инвестиционен заем тъй като лихвеният процент няма промяна през годината. Всички други финансови активи и пасиви на Дружеството са с фиксирани лихвени проценти.

Представената по-долу таблица показва чувствителността на годишния нетен финансов резултат след данъци и на собствения капитал към вероятна промяна на лихвените проценти по заемите с плаващ лихвен процент, базиран на EURIBOR, в размер на +/- 2.3 %. Тези промени се определят като вероятни въз основа на наблюденията на настоящите пазарните условия. Изчисленията се базира на промяната на средния пазарен лихвен процент и на финансовите инструменти, държани от Дружеството към края на отчетния период, които са чувствителни спрямо промени на лихвения процент. Всички други параметри са приети за константни.



31 декември 2024 г.

	Нетен финансов резултат		Собствен капитал	
	увеличение на лихвения процент	намаление на лихвения процент	увеличение на лихвения процент	намаление на лихвения процент
Заеми (EURIBOR 2.3 %)	(129)	129	(129)	129

През 2023 г. Дружеството не е изложено на съществен риск от промяна на пазарните лихвени проценти, защото банкови заеми, които са с променлив лихвен процент са изплатени през годината. Всички други финансови активи и пасиви на Дружеството са с фиксирани лихвени проценти.

9.1.6. Ликвиден риск

Ликвидният риск представлява рискът Дружеството да не може да погаси своите задължения. Дружеството посреща нуждите си от ликвидни средства, като внимателно следи плащанията по погасителните планове на дългосрочните финансови задължения, както и входящите и изходящи парични потоци, възникващи в хода на оперативната дейност. Нуждите от ликвидни средства се следят за различни времеви периоди - ежедневно и ежеседмично, както и на базата на 30-дневни прогнози. Нуждите от ликвидни средства в дългосрочен план - за периоди от 180 и 360 дни, се определят месечно. Нуждите от парични средства се сравняват със заемите на разположение, за да бъдат установени излишъци или дефицити. Този анализ определя дали заемите на разположение ще са достатъчни, за да покрият нуждите на Дружеството за периода.

Дружеството държи пари в брой, за да посреща ликвидните си нужди за периоди до 30 дни. Средства за дългосрочните ликвидни нужди се осигуряват чрез заеми в съответния размер и продажба на дългосрочни финансови активи.

Към 31 декември 2024 г. падежите на договорните задължения на Дружеството (съдържащи лихвени плащания, където е приложимо) са обобщени, както следва:

31 декември 2024 г.	Текущи		Нетекущи
	До 6 месеца хил. лв.	Между 6 и 12 месеца хил. лв.	От 1 до 5 години хил. лв.
Задължения по заеми	120	119	6 009
Задължения по финансов лизинг	167	167	528
Търговски и други задължения	13 367	-	-
Задължения към свързани лица	444	-	3 699
Общо	14 098	286	10 236

В предходния отчетен период падежите на договорните задължения на Дружеството са обобщени, както следва:

31 декември 2023 г.	Текущи		Нетекущи
	До 6 месеца хил. лв.	Между 6 и 12 месеца хил. лв.	От 1 до 5 години хил. лв.
Задължения по финансов лизинг	30	30	201
Търговски и други задължения	116	-	-
Задължения към свързани лица	296	-	16 148
Общо	442	30	16 349

Стойностите, оповестени в този анализ на падежите на задълженията, представляват недисконтираните парични потоци по договорите, които могат да се различават от балансовите стойности на задълженията към отчетната дата.

9.1.7. Инфлационен риск

Инфлационният риск представлява всеобщо повишаване на цените, при което парите се обезценят и съществува вероятност от понасяне на загуба от домакинствата и фирмите. През отчетната година страната ни мина през процес на ускорено увеличение на ценовите равнища, но към момента този процес е овладян и не представлява сериозен риск за Дружеството в краткосрочен план.

9.1.8. Риск от неблагоприятни промени в данъчните и други закони

Данъците, плащани от българските търговски субекти, включват данъци при източника, местни данъци и такси, данък върху корпоративната печалба, данък добавена стойност, акцизи, износни и вносни мита и имотни данъци. Системата на данъчно облагане в България все още се развива, в резултат на което може да възникне противоречива данъчна практика както на държавно, така и на местно ниво.

Инвеститорите трябва също така да вземат под внимание, че стойността на инвестицията в акции може да бъде неблагоприятно засегната от промени в действащото данъчно законодателство, включително в неговото тълкуване и прилагане. В допълнение, данъчното законодателство не е единственото, което може да претърпи промяна, като тази промяна да засегне негативно дейността на Дружеството. Въпреки че по-голямата част от българското законодателство вече е хармонизирано със законодателството на ЕС, прилагането на закона е обект на критика от европейските партньори на България. Съдебната и административна практика остават проблематични: българските съдилища не са в състояние ефективно да решават спорове във връзка с права върху собственост, нарушения на закони и договорни задължения и други, в резултат на което систематичният нормативен риск е относително висок.



Неблагоприятни промени в данъчните и други закони биха довели до влошаване на общите условия, в които Дружеството оперира, от където и до влошаване на неговите бъдещи резултати. По специално, увеличението на данъка върху корпоративната печалба и други данъци и такси би намалило крайния разполагаем резултат за нови инвестиции и/или за раздаване на дивиденди на своите акционери.

9.1.9. Риск от форсмажорни обстоятелства

Форсмажорни събития като природни бедствия, саботаж, избухване на войни и терористични актове, както и други, могат да доведат до непредвидима промяна в инвеститорското отношение и интерес във връзка с пазара на всякакви акции, както и по-конкретно акциите на Сирма Груп Холдинг АД. Някои форсмажорни събития не предвиждат възможността за застраховка.

Форсмажорните събития биха могли сериозно да повлияят на резултатите на Дружеството като намалят неговите възможности за провеждане на нормална бизнес дейност и дадат отражение в посока увеличение на разходните пера.

9.2. Несистематични рискове

Несистематичните рискове се свързват с общия инвестиционен риск, специфичен за самата фирма и отрасъла. Несистематичните рискове могат да бъдат разделени на два вида: отраслов риск, касаещ несигурността в развитието на отрасъла като цяло и общофирмен риск, произтичащ от спецификите на конкретното дружество.

9.2.1. Отраслов риск

Дейността на Дружеството и на компаниите от Групата е изложена на различни рискове, включително: 1) рискове, типични за отрасъла на информационни и комуникационни технологии (ИКТ); и 2) и рискове, специфични за самото Дружество. Приходите и печалбата на Дружеството могат да бъдат неблагоприятно засегнати от множество фактори: конюнктура на финансовия пазар и на пазара на информационни и комуникационни технологии; способностите на Дружеството да осигури ефективно управление, оценка на различните рискове и икономическата целесъобразност на отделните сделки, икономическия климат в страната и други.

9.2.2. Специфичен фирмен риск

Фирменият риск е свързан с естеството на дейността на Дружеството, като за всяка фирма е важно възвръщаемостта от инвестираните средства и ресурси да съответства на риска, свързан с инвестицията.

Основният фирмен риск за Сирма Груп Холдинг АД е свързан с възможността за намаляване на платежоспособното търсене на продуктите и услугите, предлагани от Групата, както и в промяна на условията за продажба на тези продукти и услуги. Фирменият риск може да окаже отрицателно влияние върху ръста на договорите за услуги по разработване и предоставяне на софтуерни решения. Несигурността може да бъде измерена чрез променливостта на получаваните приходи в течение на времето. Това означава, че колкото по-променливи и по-непостоянни са приходите на дадено дружество, толкова по-голяма е несигурността дружеството да реализира положителен финансов резултат, т.е. рискът за инвеститорите, респективно кредиторите ще бъде по-висок.

9.2.3. Операционен риск

Операционните рискове са свързани с управлението на дружеството и могат да се изразят в следното:

- взимане на грешни решения за текущото управление на инвестициите и ликвидността на дружеството от мениджърския състав;
- невъзможността на мениджърския състав да стартира реализацията на планирани проекти или липса на подходящи кадри за това;
- напускане на ключови служители и невъзможност за назначаване на нови;
- риск от прекомерно нарастване на разходите за управление и администрация, водещ до намаляване на общата рентабилност на компанията.

За оптимизиране и управление на риска ще се използват различни механизми, които включват следните основни направления:

- разумна инвестиционна политика;
- оптимизиране структурата, качеството и възвръщаемостта на активите на Дружеството;
- защита от неблагоприятни и недоброжелателни външни фактори и атаки и т.н.

9.2.4. Защита на интелектуалната собственост

Опазването и защитата на интелектуална собственост на Групата е от решаващо значение за нейния успех. Тя използва най-различни средства, за да идентифицира и контролира потенциалните рискове и да защити нейната интелектуална собственост. Тези мерки включват кандидатстване за патенти, търговски марки и регистриране на други марки и авторски права, за да се предотврати нарушение на авторското право и търговските марки. Въпреки тези усилия, Групата може да не е в състояние да предотврати трети страни да използват или продават без разрешение това, което тя счита за собствена технология. Всички тези мерки предоставят само ограничена защита и нейните права биха могли да бъдат оспорени или по друг начин засегнати. Всяка интелектуална собственост може да бъде уязвима от разкриване или



злоупотреба от страна на служители, партньори или трети страни. Третите страни могат да развият независимо технологии, които по същество са еквивалентни или по-добри от технологиите на Дружеството. Освен това, трета страна може да направи реинженеринг или по друг начин да получи и да използва технологии и информация, която Групата счита за своя. В тази връзка, Дружеството може да не успее да защити правата си на собственост срещу неоторизирано копиране или използване от трета страна, което би могло да има неблагоприятен ефект върху конкурентно и финансово положение и да доведе до спад в продажбите. В допълнение, законите и съдилищата на някои страни може да не предлагат ефективно средство за защита на правата върху интелектуална собственост.

9.2.5. Риск от сключване на сделки със свързани лица по цени, различни от пазарните

Дружеството е част от икономическа група. Рискът от извършване на сделки с предприятията от Групата, чиито условия да се различават от пазарните към момента на сделката се елиминира доколкото Дружеството се стреми да поддържа прозрачна политика във връзка с отношенията си и третирането на свързаните дружества. Доколкото съществуват сделки в икономическата група, те се сключват при стандартните пазарни условия в дадения момент и не облагодетелстват никой от страните.

9.2.6. Риск от обезценка на активите на дружеството

Рискът от обезценка на активите се свързва с възможността за намаляване на балансовата стойност на активите на Дружеството. Евантуална обезценка на дълготрайните материални и/или нематериални активи би довела до необходимостта от осчетоводяване на загуба от тази обезценка. Това от своя страна може да влоши бъдещите финансови резултати на Дружеството както и да доведе до реализиране на краен отрицателен финансов резултат за даден годишен период. Това от своя страна води до риск от невъзможност за разпределяне на дивидент за съществуващите акционери към този бъдещ момент, както и възможно намаление на пазарната цена на акция на Дружеството поради влошените финансови показатели.

9.3. Рискови фактори, характерни за акциите, предмет на борсова търговия

Рискът при инвестирането в ценни книжа се свързва с несигурността и невъзможността за точно предвиждане на бъдещи ефекти и влияние върху очакваната възвръщаемост от направената инвестиция.

Основният риск и несигурност за акционерите на Сирма Груп Холдинг АД е вероятността тяхната инвестиция в акции на дружеството да не запази своята стойност, както и да не генерира очакваната от тях възвръщаемост поради понижение на цената на акциите или липса на други доходи (дивиденди) от тях.

Сирма Груп Холдинг АД информира потенциалните инвеститори, че инвестирането в акции е свързано с определени рискове. Инвеститорите трябва внимателно да прочетат и осмислят рисковете, свързани с инвестирането в акции от настоящата емисия преди да вземат инвестиционно решение.

Сирма Груп Холдинг АД се стреми да поддържа нисък рисков профил чрез поддържането на ниски нива на финансов и оперативен ливъридж, високо ниво на оперативна ефективност, въвеждането на стриктни правила и процедури при управлението на дейността и строг контрол за тяхното спазване, диверсифициране на клиентската база и на доставчиците.

Изброеното прави дружеството устойчиво на външни негативни шокове, но въпреки това в своята дейност среща значителни рискове, които могат да повлияят отрицателно на резултатите на дружеството.

9.3.1. Ценови риск

Промените в цената на акциите на Сирма Груп Холдинг АД могат да бъдат породени, както от фундаменталното състояние на Дружеството - настоящи и очаквани резултати от дейността и финансови резултати, така и от икономическите и пазарни условия в България и от пазарните и икономически условия в световната икономика.

Акционерите следва да имат предвид, че е възможно да настъпят събития, които да причинят резки колебания в пазарните цени на акциите, каквито и преди са се проявявали на българския капиталов пазар и на международните финансови пазари, както и че подобни колебания е вероятно да засегнат в неблагоприятна посока акциите на Сирма Груп Холдинг АД.

Пазарната стойност на акциите ще се определя на базата на търсенето и предлагането, и цената на акциите може да нараства или да намалява. Тези „колебания“ на цените могат да доведат до това дадена ценна книга да струва в даден момент много по-малко, отколкото стойността, на която е закупена. Тази динамика на цените е особено характерна за пазара на обикновени акции, чиито борсови цени могат да бъдат предмет на резки колебания в резултат на публично оповестена информация за финансовите резултати на Дружеството, промени в законодателството и други съществени събития.

Значителен брой продажби на акциите на Сирма Груп Холдинг АД за определен период от време може да окаже неблагоприятно влияние върху поддържането на достигнатото ниво на цената им. Такова събитие би било в резултат на значително превишение на продавачите на тези акции над купувачите в този период. Към настоящия момент, Емитентът или трето лице не се ангажира с поддържането на конкретно ценово ниво и значителен брой продажби могат да доведат до намалението на това ниво.

Дружеството не гарантира на инвеститорите, че цената на неговите акции ще се запазва стабилна и/или ще повишава своята стойност в бъдеще. Към момента на изготвяне на настоящия документ Сирма Груп Холдинг АД или, доколкото е



известно на дружеството, други лица не възнамеряват да осъществяват изкупуване на акции на Дружеството с цел запазване и/или повишение на пазарната цена на акциите на Дружеството след осъществяването на увеличението на капитала.

9.3.2. Ликвиден риск

Ликвидният риск е пряко свързан с ликвидността на самия пазар на ценни книжа и изразява потенциалната възможност за покупка или продажба в кратки срокове и обичайни обеми на дадените ценни книжа на вторичния пазар. Ликвидността на емисията зависи от броя инвеститори, които ще проявят интерес към инвестирането в емисията. Ликвидният риск на акциите ще зависи и от развитието на пазара на дялови ценни книжа по отношение на обема и разнообразието на предлаганите инструменти, финансовото състояние на емитента, способността на местния капиталов пазар да привлича нови инвеститори и др.

Инвеститорите следва да имат предвид, че БФБ е значително по-малка и по-слабо ликвидна от пазарите на ценни книжа в повечето страни с развита пазарна икономика. Така, за акционерите на Сирма Груп Холдинг АД няма гаранция, че котирането на акциите на Дружеството на БФБ ще гарантира активната им търговия и достатъчна ликвидност.

9.3.3. Инфлационен риск

Проявлението на инфлационният риск за акционерите на Сирма Груп Холдинг АД би настъпило в случаите, когато доходите от акциите (повишение в цената и/или получени дивиденди) са по-малки от инфлацията за периода на инвестиране. Инфлационните процеси водят до намаление на реалната доходност, която получават инвеститорите.

Въпреки че в дългосрочен план доходността от акции обичайно изпреварва инфлационните процеси в България и в други страни с развита пазарна икономика, няма гаранции за инвеститорите в акции на Сирма Груп Холдинг АД, че тяхната инвестиция в акции на Дружеството ще представлява реална защита срещу инфлацията.

9.3.4. Риск от разводняване на стойността на акциите

Съгласно Устава на Дружеството не са предвидени ограничения относно максималния размер на бъдещи емисии от акции. Поради тази причина размерът на участието на акционерите може да бъде намален в резултат на публично предлагане, ако те не упражнят своите права и не запишат пропорционален дял от новите акции. В случай, че вследствие на бъдещо публично предлагане, броят на издадените акции на Дружеството се увеличава с по-бързи темпове от размера на активите на същото, възможно е да се стигне до намаляване на стойността на активите на акция на Дружеството.

9.3.5. Валутен риск

Настоящата емисия е деноминирана в лева. Валутен риск от инвестицията съществува за инвеститори, чийто средства са в щатски долари или друга валута, различна от лева и евро поради постоянните движения на валутните курсове. Инвеститори, които поемат валутен риск при покупката на настоящата емисия биха увеличили или намалили ефективната доходност от инвестицията си в следствие на засилване или отслабване на курса на лева/евро спрямо валутата, в която са деноминирани средствата на инвеститора.

Стабилността и високото доверие в надеждността на валутния борд в страната, както и сравнително стабилните позиции на еврото на международните валутни пазари, свеждат наличието на валутен риск до минимални нива.

9.3.6. Липса на гаранция за изплащане на годишни дивиденди

Финансовият резултат на дружеството зависи от множество фактори, сред които умението и професионализма на мениджърския екип, развитието на пазара, в който оперира дружеството, икономическото развитие на страната и региона и т.н. За инвеститорите съществува риск поради липсата на гаранция за изплащане на годишни дивиденди.

9.3.7. Риск от промяна на данъчното облагане на инвестициите в ценни книжа

Рискът от промяна на данъчното облагане на инвестициите в ценни книжа се свързва с промяната на текущия режим на облагане на този род инструменти. Същият може да се счете за благоприятен в смисъл на наличието на освободена от данъчна тежест капиталова печалба. Промяна към облагане на капиталовата печалба, както и други потенциални промени в данъчното облагане на инвестициите в ценни книжа могат да окажат негативно влияние на крайния реализиран нетен резултат от даден инвеститор.

9.3.8. Рискови фактори, включени в регистрационния документ

Специфичните рискове, свързани с основната дейност на Сирма Груп Холдинг АД, както и общите рискове, които могат да имат отражение върху дейността му, са подробно описани на страници в Регистрационния документ, Раздел Рискови фактори.

10/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА СЪБИТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ С НЕОБИЧАЕН ЗА ДРУЖЕСТВОТО ХАРАКТЕР, ИМАЩИ СЪЩЕСТВЕНО ВЛИЯНИЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА МУ, И РЕАЛИЗИРАНИТЕ ОТ НЕГО ПРИХОДИ И ИЗВЪРШЕНИ РАЗХОДИ; ОЦЕНКА НА ВЛИЯНИЕТО ИМ ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ПРЕЗ ТЕКУЩАТА ГОДИНА.

Няма събития и показатели с необичаен за дружеството характер, имащи съществено влияние върху дейността му, и реализираните от него приходи и извършени разходи; оценка на влиянието им върху резултатите през текущата година.

11/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА СДЕЛКИ, ВОДЕНИ ИЗВЪНБАЛАНСОВО - ХАРАКТЕР И БИЗНЕС ЦЕЛ, ПОСОЧВАНЕ ФИНАНСОВОТО ВЪЗДЕЙСТВИЕ НА СДЕЛКИТЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА, АКО РИСКЪТ И ПОЛЗИТЕ ОТ ТЕЗИ СДЕЛКИ СА СЪЩЕСТВЕНИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО И АКО РАЗКРИВАНЕТО НА ТАЗИ ИНФОРМАЦИЯ Е СЪЩЕСТВЕНО ЗА ОЦЕНКАТА НА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО.

Няма сделки, водени извънбалансово.

12/ АНАЛИЗ И ОЦЕНКА НА ПОЛИТИКАТА ОТНОСНО УПРАВЛЕНИЕТО НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ С ПОСОЧВАНЕ НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА ОБСЛУЖВАНЕ НА ЗАДЪЛЖЕНИЯТА, ЕВЕНТУАЛНИТЕ ЗАПЛАХИ И МЕРКИ, КОИТО ДРУЖЕСТВОТО Е ПРЕДПРИЕЛ ИЛИ ПРЕДСТОИ ДА ПРЕДПРИЕМЕ С ОГЛЕД ОТСТРАНЯВАНЕТО ИМ.

Управлението на финансовите ресурси е подчинено на изискването за достигането на максимална ефективност с едновременното съблюдаване на сроковете за плащане договорени както с доставчици, така и с клиенти. Това означава преимуществено използване на собствени средства, което води до по-малки финансови разходи и разходите за лихви. От друга страна, по този начин се запазва и значим резерв от неуسوени кредити, с които могат да бъдат обслужвани както текущи, така и инвестиционни разходи с, което се поддържа висока ликвидност на плащанията.



Възможността на дружеството за обслужване на задълженията се изразява с показателите за ликвидност в описанието на ликвидния риск в настоящия доклад. Видно от стойностите на показателите за ликвидност, Сирма Груп Холдинг АД няма проблеми при посрещане на задълженията си, както в средносрочен, така и в дългосрочен аспект. Дружеството има регулярни постъпления от продажба, същевременно ползва и банкови овърдрафти, което му позволява да обслужва задълженията си, като успешно управлява финансовите си ресурси и нормално и своевременно да обслужва задълженията си.

13/ ОЦЕНКА НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА РЕАЛИЗАЦИЯ НА ИНВЕСТИЦИОННИТЕ НАМЕРЕНИЯ С ПОСОЧВАНЕ НА РАЗМЕРА НА РАЗПОЛАГАЕМИТЕ СРЕДСТВА И ОТРАЗЯВАНЕ НА ВЪЗМОЖНИТЕ ПРОМЕНИ В СТРУКТУРАТА НА ФИНАНСИРАНЕ НА ТАЗИ ДЕЙНОСТ.

Ръководството оценява, че е възможна реализацията на инвестиционните намерения, декларирани с проспекта за първично публично предлагане.

14/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА НАСТЪПИЛИ ПРОМЕНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД В ОСНОВНИТЕ ПРИНЦИПИ ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО И НА НЕГОВАТА ИКОНОМИЧЕСКА ГРУПА.

Няма настъпили промени през отчетния период в основните принципи за управление на дружеството и на неговата икономическа група.

15/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРИЛАГАНИТЕ ОТ ДРУЖЕСТВОТО В ПРОЦЕСА НА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ СИСТЕМА ЗА ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ И СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕ.

Според българското законодателство ръководството следва да изготвя годишен доклад за дейността, както и финансов отчет за всяка година, който да дава вярна и честна представа за финансовото състояние на Дружеството към края на годината, за финансовите резултати от дейността и за паричните потоци в съответствие с приложимата счетоводна рамка. Отговорността на ръководството включва и прилагане на система за вътрешен контрол за предотвратяване, разкриване и изправяне на грешки и неверни изложения, допуснати в резултат на действия на счетоводната система. В тази връзка ръководството спазва следните основни принципи в своята дейност:

- придържане към определена управленска и счетоводна политика, оповестявана във финансовите отчети;
- извършване на всички операции в съответствие със законовите и подзаконовите нормативни актове; отразяване на всички събития и операции своевременно, с точен размер на сумите в подходящите
- сметки и за съответния отчетен период, така че да позволяват изготвянето на финансовите отчети в съответствие с конкретно зададената счетоводна рамка;



- спазване на принципа на предпазливостта при оценката на активите, пасивите, приходите и разходите;

- установяване и прекратяване на измами и грешки;

- пълнота и правилност на счетоводната информация;

- изготвяне на надеждна финансова информация;

- придържане към международните стандарти за финансова отчетност и спазване на принципа на действащо предприятие.

Самостоятелният финансов отчет е съставен при спазване на принципа на действащо предприятие като са взети предвид възможните ефекти от съпътстващите дейността на дружеството рискове.

През отчетния период не са настъпили промени в основните принципи на управление на Сирма Груп Холдинг АД.

16/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРОМЕНИТЕ В УПРАВИТЕЛНИТЕ И НАДЗОРНИТЕ ОРГАНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ФИНАНСОВ ПЕРИОД.

Няма промяна в управителните и надзорните органи на Дружеството през отчетния период.

17/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ИЗПОЛЗВАНЕТО НА СРЕДСТВАТА ОТ ИЗВЪРШЕНА НОВА ЕМИСИЯ ЦЕННИ КНИЖА ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД.

През отчетния период не са използвани средства от нова емисия.

18/ ДАННИ ЗА ДИРЕКТОРА ЗА ВРЪЗКИ С ИНВЕСТИТОРА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ТЕЛЕФОН И АДРЕС ЗА КОРЕСПОНДЕНЦИЯ.

Станислав Танушев

Бул. „Цариградско шосе“ 135, ет. 3

София 1784

ir@sirma.com

Телефон за връзка: +359 2 976 8310



18/ ПРОМЕНИ В ЦЕНАТА НА АКЦИИТЕ НА ДРУЖЕСТВОТО

ИСТОРИЧЕСКА ИНФОРМАЦИЯ И ФИНАНСОВИ КОЕФИЦИЕНТИ

Среднопотеглена цена Цена на затваряне

1 месец 6 месеца 1 година 01.01.2024 « » 31.12.2024



Пазарна капитализация: **56 095 690** BGN към 31.12.2024 г.

Начална цена	0.7223	BGN	-	01.01.2024
Последна цена	0.9450	BGN	-	31.12.2024
Макс. цена	1.1600	BGN	-	11.07.2024
Мин. цена	0.6781	BGN	-	07.03.2024
Процентно изменение	-	%	+30.8321	
Стойностно изменение	-	BGN	+0.2227	

ROA	0.01	ROA cons	-0.03
ROE	0.02	ROE cons	-0.04
ROA/EBIT	0.01	ROA/EBIT cons	-0.04
ROE/EBIT	0.01	ROE/EBIT cons	-0.05
Asset turnover	0.06	Asset turnover cons	0.90
Current ratio	4.37	Current ratio cons	2.34
D/A	0.20	D/A cons	0.17

19/ СЪБИТИЯ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

Придобиване на на обособена част от предприятие „Дуо Софт“ ЕООД

На 15.01.2025 г., бе подписан договор от „Сирма Груп Холдинг“ АД, за придобиване на обособена част от търговското предприятие с фирма „Дуо Софт“ ЕООД, ЕИК 130235197, с наименование „Софтуерни разработки в областта на академичното признаване“ като самостоятелна съвкупност от права, задължения и фактически отношения, създадени при осъществяване на досегашната му търговска дейност съгласно счетоводния баланс към момента на прехвърлянето на обособената част, срещу цена от 287 000 (двеста осемдесет и седем хиляди) лева. Придобиването ще засили позициите на „Сирма Груп Холдинг“ АД при предоставяне на ИТ услуги и решения на организации, които се занимават с патентна дейност.

Не са възникнали коригиращи събития или други значителни некоригиращи събития между датата на самостоятелния финансов отчет и датата на оторизирането му за издаване.

град София
25.03.2025 г.

Изпълнителен директор:

Цветан Алексиев

